



¿Cómo hacer negocios con Colombia?

Norberto Amador Islas

2016/10/05 12:00 - 13:00

Consejero de ProMéxico en Colombia, nos hablará de los pasos que se requieren para el intercambio comercial.

¿Cuáles son las principales estrategias para realizar negocios con Colombia?, ¿Cuáles son los artículos mexicanos con mayor aceptación en Colombia?, ¿Cuáles son las expectativas para el mercado mexicano?, ¿Qué trámites se tienen que realizar para comercializar diversos productos con Colombia?

Chat ProMéxico

Total de preguntas: 68

COMENTARIO DE Norberto Amador Islas

Hora del mensaje: 2016/10/05 13:02:16

Estimados empresarios, fue un placer haber compartido con ustedes este tiempo del chat. Las puertas de ProMéxico en la República Mexicana y en Colombia están abiertas para recibirlos y apoyarlos en sus proyectos de exportación. Reciban un fuerte abrazo y el mejor de los éxitos.

COMENTARIO DEL MODERADOR

Hora del mensaje: 2016/10/05 13:00:41

ProMéxico agradece su interés y participación. Las preguntas que quedaron pendientes, recibirán respuesta puntual del Consejero Comercial de México en Colombia, Norberto Amador Islas.

Montserrat

Hora del mensaje: 2016/10/05 13:00:10

Pregunta

Buen día, estamos buscando exportar nuestros servicios de TI a países en Centro y Sudamérica, para lograr esto necesitamos llevar a cabo un proceso de reclutamiento y contratación con personal extranjero. Por este motivo, solicito su apoyo para saber en dónde podríamos conocer los requisitos tanto legales como administrativos de Colombia para lograr las contrataciones que requerimos.

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimada Monserrat, con respecto a tu consulta te agradecería ponerte en contacto con mis colegas de la oficina de ProMéxico más cercana a tu localidad para que revisemos con más detalle el tipo de servicios de tecnología de información que ofreces y el perfil del personal que requiere es en este mercado. Será un placer ayudarte a llegar a Colombia.

Horacio Roldán

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:59:41

Pregunta

Buenas tardes, nos dedicamos a la fabricación y comercialización de telas en general. Tenemos un par de preguntas: ¿nuestros productos tienen oportunidad de comercializarse en Colombia?, ¿cuáles tips de negocio nos sugiere?. De antemano gracias por la información proporcionada.

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado señor Roldán, gracias por tu interés en el mercado colombiano. Desde hace varios años existe una interrelación importante entre la industria textil y de confección de México y de Colombia. Sin que lo sepamos, como consumidores finales, muchas de las prendas que se visten en México pueden incluir insumos colombianos y viceversa. Te sugeriría asistir a una feria que tiene ya muchos años en el mercado y que tiene gran renombre dentro y fuera de Colombia; me refiero a COLOMBIATEX que se realiza durante el primer trimestre de cada año en la ciudad de Medellín, Colombia. Visitarla te puede dar una buena perspectiva del mercado textil colombiano.

Angélica

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:58:44

Pregunta

Hola: deseo exportar a Colombia unas malteadas?pero, en ese país me exigen un certificado sanitario de origen, ¿dónde puedo obtenerlo?

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimada Angélica, me gustaría revisar con más detalle tu caso pues, hasta donde entiendo, el registro sanitario lo deberías tramitar aquí en Colombia y, como ya he indicado anteriormente, lo tendrías que realizar ante el INVIMA. Si me regalas la fracción arancelaria de tu producto te lo voy a agradecer.

Ricardo Giles Chávez

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:58:00

Pregunta

Buenas tardes ¿Cuáles serían las áreas de oportunidad en el sector de Telecomunicaciones?, Al ser un proveedor de servicios, ¿Con que empresas de telecomunicaciones tendría que ponerme en contacto? ya sea para construcción de redes locales o de larga distancia y/o para ofrecer servicios de ingeniería. Saludos cordiales

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado señor Giles, le agradecería pudiera acercarse con mis colegas de la oficina de ProMéxico más cercanas a su localidad para revisar con más detalle el tipo de servicios que ofrece y evaluar conjuntamente qué tipo de servicios podemos ofrecerle para que incursione exitosamente en el mercado colombiano. El Tratado de Libre Comercio y la Alianza del Pacífico nos puede ayudar mucho en su proyecto

Adriana HC

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:56:45

Pregunta

¿Con qué Organismo se pueden consultar las principales restricciones no arancelarias para productos de porcelana para el servicio de mesa o cocina?

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimada Adriana, si me regalas la fracción o fracciones arancelarias de tus productos podríamos revisar qué tipo de restricciones pudieran existir para las mismas. En caso de decidirte a exportar tus productos al mercado colombiano, considero que sería necesario acercarnos a un laboratorio que haga las pruebas necesarias de evaluación de la conformidad para tus productos.

Armando Martínez Mercado

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:55:27

Pregunta

Estimado Consejero Amador, me puede informar que posibilidades de negocios hay para las artesanías textiles específicamente, rebosos, bordados de Tenango como artículos de decoración o regalo Saludos.

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado señor Martínez, sugeriría que un nicho o potencial de mercado para tus artesanías sería la participación en ferias orientadas a este tipo de productos. A final de año, en la capital colombiana se realiza la Expo Artesanías por espacio de casi tres semanas en la que participan, año con año, un número creciente de artesanos mexicanos y en la que son bien apetecidos los productos mexicanos. Te recomendaría hacer un esfuerzo para participar en dicha feria y ofertar tus productos.

Eugenia Haro

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:54:33

Pregunta

¿Con que empresa o empresas podemos contactar para ofrecer muebles para hotelería?. Estamos interesados en comercializar muebles para hotelería y accesorios. Gracias

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimada señora Haro, con respecto a su consulta, definitivamente tendríamos que buscar hoteles potenciales en los que su producto pudiera ser solicitado. Le agradecería ponerse en contacto con oficina de ProMéxico más cercana a su localidad para que juntos evaluemos la posibilidad de realizar una agenda de negocios a Colombia.

Berenice Elizabeth Orozco Escalante

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:53:05

Pregunta

Hola buen día!, nos interesa exportar suela para calzado. Somos empresa de fabricación de suela con precios económicos con buena capacidad de producción. Saludos desde León, Guanajuato

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimada señora Orozco, muchas gracias por su interés en el mercado colombiano. Le agradecería nos puede indicar el material de las suelas y las fracciones arancelarias de las mismas para poder revisar nuestras bases de datos. Durante el año, se realizan dos ferias importantes en Bogotá (IFLS) en las que pudiera presentarse para conocer el mercado en una primera instancia. Muchos saludos hasta León, Guanajuato.

Carlos rivera ampudia

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:52:09

Pregunta

¿Cómo puedo exportar salsa a base de Chile habanero y concentrado?, ¿tienen oportunidad estos productos en el mercado colombiano?

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado señor Rivera, te comento que el gusto por la comida mexicana sigue en aumento entre la población colombiana y, derivado de ello, cada vez aceptan más productos que contienen picante; sin embargo, una salsa como el chile habanero quizá no resulte del total agrado del consumidor colombiano; es decir, habría que tropicalizarlo. Al igual que otros productos alimenticios, habría que revisar los requisitos que el INVIMA impone para tu producto y cumplir con ellos.

COMENTARIO DEL MODERADOR

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:50:47

El Consejero Comercial, dará respuesta a las últimas preguntas.

Alejandro Peniche

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:50:12

Pregunta

Que tal buenas tardes. Me dedico a la elaboración de hamacas hechas a mano de muy buena calidad. Y me gustaría encontrar compradores en Colombia, o en algún punto fuera de México, de que manera podría encontrar a estas personas? Muchas Gracias

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado señor Peniche, te agradecería de ponerte en contacto con la oficina de ProMéxico más cercana a tu localidad para que juntos revisemos la posibilidad de exportar al mercado colombiano o a algún otro que mis colegas de dicha oficina pueden tener identificado para productos como las hamacas que produces. Te adelanto que el producto que fábricas pudiera tener amplia competencia en el mercado colombiano pues son bien reconocidas y apreciadas por el consumidor colombiano las hamacas que se producen en una región particular de este país.

Laura Quiñones

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:49:07

Pregunta

¿Tiene oportunidad la joyería de plata en Colombia?

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimada señora Quiñones, la experiencia en este tipo de productos nos indica que no es fácil ingresar al mercado colombiano, pues se caracteriza por una alta rotatividad de las colecciones textil, de calzado y joyería. En acercamientos que hemos tenido con algunas de las joyerías en el mercado colombiano ha resultado muy complicado que acepten las propuestas de joyeros mexicanos. No obstante, considero que a través de algunas ferias especializadas en joyería se podría atender un nicho de mercado específico en este país. Te agradecería ponerte en contacto con la oficina de ProMéxico más cercana a tu localidad para que puedan ofrecerte alguna otra alternativa de mercados en los que se identifique potencial para la joyería mexicana.

Pablo Jimenez

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:47:52

Pregunta

Buenas tardes. Quiero saber si existe mercado para los artículos que produce mi compañía y cual es el volumen que puedo vender al mercado de Colombia, los productos son: 1. Químicos para revelado de fotografías y placas de rayos X. 2. Anticongelantes ecológicos para gasolina y diesel.

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado señor Jiménez, Al igual que en consultas anteriores, te agradecería nos puedas proporcionar las fracciones arancelarias de los productos que te interesa vender en Colombia, a fin de revisar nuestras bases de datos y ver el potencial de mercado que puede existir para este tipo de productos.

Jesus dominguez perez

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:47:06

Pregunta

Hola nosotros fabricamos productos para el cuidado del cabello para esteticas y peluquerias ahora con un producto para estimular el crecimiento de la barba y bigote, se han puesto en contacto con nosotros de cali. medellin. villavicencio, bogota, y bucaramanga. estan interesados en nuestro producto. que requiero para poder contactar a posibles distribuidores? requisitos para poder exportar y importar nuestro producto? o como puedo obtener informacion de las expos de belleza en colombia? estoy muy interesado en una agenda de negocios en colombia saludos!!

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado señor Domínguez, te agradecería ponerte en contacto con mis colegas de la oficina de ProMéxico más cercana a tu localidad para que juntos revisemos la posibilidad de realizar una agenda de negocios que solicitas para el mercado colombiano. Cabe señalar que, a mediados de año, en la capital colombiana, se realiza la Expo Belleza que pudiera ser de su interés visitar y revisar de manera directa las potencialidades del mercado colombiano y las posibilidades de venta en el mismo.

Victor Garcia Figueroa

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:46:32

Pregunta

En nuestra empresa LB PROCESOS AMBIENTALES, somos especialistas en el diseño y construcción de plantas de tratamiento de aguas residuales, contamos con mas de 20 años de experiencia en México y proceso patentado que nos permite ofrecer una calidad de agua tratada que supera las normatividades ambientales internacionales. Nos gustaría saber si es posible hacer negocios con Colombia, nosotros hacemos el diseño, subcontratamos personal para la obra civil, enviamos supervisores de obra, equipamos, dejamos funcionando las plantas, capacitando al personal de operación. Hacemos plantas municipales, para desarrolladoras de vivienda, hoteles, campos de golf, etc. www.lbprocesos.com Saludos

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado señor García, muchas gracias por su interés en el mercado colombiano. Le agradecería que pudiera ponerse en contacto con mis colegas de la oficina de ProMéxico más cercanas a su localidad para que juntos revisemos la posibilidad de realizar una agenda de negocios para que presente su producto y servicio ante posibles clientes potenciales en este mercado.

Federico A. Díaz de la Vega

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:45:02

Pregunta

Buen día fabricamos tintes y decolorantes para cabello, nos interesa mucho el mercado colombiano, exportar este tipo de productos hacia aquel país es viable, son de su interés?? Actualmente estos productos los exportamos ya a EEUU saludos cordiales

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado señor Díaz de La Vega, considero que sus productos pueden tener potencial de venta en el mercado colombiano; sin embargo, le agradecería nos pueda compartir las fracciones arancelarias de los mismos, a fin de revisar nuestras bases de datos. Cabe señalar que, a mediados de año, en la capital colombiana, se realiza la Expo Belleza que pudiera ser de su interés visitar y revisar de manera directa las potencialidades del mercado colombiano y las posibilidades de venta en el mismo.

Brenda Morales

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:44:25

Pregunta

Estoy interesada en traer a empresas Colombianas que exporten Mobiliario y Artículos de Decoración, para que ofrezcan sus productos y servicios en nuestra Exposición Internacional en Ciudad de Panamá.

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimada señora Morales, con respecto a su solicitud, le agradecería ponerse en contacto con la oficina de ProColombia en la ciudad de México, ya que esta institución tiene como mandato promover la exportación de bienes y servicios colombianos hacia el mundo, como en nuestro caso, ProMéxico tiene el mandato de promover la exportación de bienes y servicios mexicanos hacia diferentes mercados internacionales.

Lorena

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:43:40

Pregunta

Buen día Norberto, me gustaría saber como podemos localizar distribuidores en Colombia que estén interesados en vender servicios tecnológicos educativos, nuestros servicios son un poco más especializados ya que consisten en un sistema de gestión bibliotecaria y nuestra propia plataforma para libro electrónico. ¿Es necesario viajar hasta Colombia para poder hacer negocios?

Respuesta

Norberto Amador Islas: Lorena, con respecto a tu consulta te recomiendo que antes de viajar revisemos datos estadísticos y fuentes de información que nos puedan indicar las posibilidades de venta de tus servicios en el mercado colombiano. Recomendable también es que te acerques a la oficina de ProMéxico más cercana a tu localidad para que juntos revisemos la posibilidad de elaborar una agenda de negocios en la que puedas venir a presentar tu oferta de servicios a potenciales compradores.

Ramon G Villalvazo

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:43:02

Pregunta

Estimado Dr Norberto, Soy colaborador de una empresa que se dedica a la produccion y comercializacion de mieles organicas, nos gustaria saber como podemos checar la forma ingresar nuestro producto al mercamdo colombiano, espero pueda ayudarme con esto. Tambien la empresa maneja una linea de productos, y deseamos saber donde podemos checar las reglas de etiquetado y de calidad.

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado señor Villalvazo, muchas gracias por su interés en el mercado colombiano. Como ya lo indique previamente, este tipo de productos está regulado por el INVIMA de Colombia. Le agradecería revisar la página electrónica de esta institución para conseguir información más precisa sobre el tipo de requisitos que le exige a su producto para ingresar al mercado colombiano. No obstante, quedo sus órdenes en caso de requerir mayor información sobre su interés en el mercado colombiano. También le recomiendo acercarse con un bufete de abogados o consultoría especializada en el trámite de registro sanitarios para ingresar al mercado colombiano.

Ricardo Solís García

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:41:58

Pregunta

Me gustaría enviar mis limones, como tener los contactos apropiados, confiables y seguros

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado señor García, le agradecería compartimos más información sobre su empresa y el tipo de limones que desea exportar a Colombia. Aprovecho para comentarle que en los próximos días tendremos dos eventos importantes en los que estamos llevando compradores de la región de América Latina y el Caribe. El primero es la EXPOALADI 2016, que en esta edición se realiza en la Ciudad de Torreón, Coahuila, del 19 al 21 de octubre próximos. En este evento estarán participando empresas de más de 20 países de la región de América Latina, en donde seguramente podría tener interés en su producto. El segundo evento es el Foro de Cancún, que organiza ProMéxico, en coordinación con el gobierno del estado de Quintana Roo y otras autoridades de nivel federal, del 16 al 18 de noviembre de este año. Entre los sectores que estaremos promoviendo en el Foro de Cancún se encuentran los productos agrícolas, razón por la cual considero que debería inscribirse en el mismo a fin de poder reunirse con empresas de Centroamérica, de Colombia, Venezuela y de otros países del Caribe que estarán acompañándonos en esta importante cita comercial.

Luis Arroyo Aerosoles, Maquilados y Pinturas Selah sa de cv

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:40:47

Pregunta

Buena tarde, aproveché esta oportunidad para solicitarle su apoyo para la venta y comercialización de productos químicos, cosméticos y Pinturas en aerosol. Ya que nuestra empresa es una maquiladora de México que produce y comercializa estas líneas en México. Nuestro interés es encontrar mercado de venta o de Maquilado en el extranjero. Agradeceré su respuesta.

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado señor Arroyo, igual que en consultas anteriores, le agradecería nos puede compartir las fracciones arancelarias de los productos que desea exportar a Colombia o que, eventualmente, busca maquilar para empresas colombianas. Le recomiendo acercarse a la oficina de ProMéxico más cercana a su localidad para que lo tengan en cuenta en cualquier tipo de evento dentro o fuera del país que pueda ser de su interés.

Alejandra Meza

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:39:13

Pregunta

Hola buen día Somos una empresa que comercializa y distribuye destilados artesanales, queremos enviar Sotol a Bogotá, hemos tenido experiencia con amigos de que el producto gusto mucho. El sotol es un destilado artesanal mexicano originario del norte, tiene una graduación alcohólica alta (38 a 48°) y un sabor muy característico a ahumado, más no tenemos experiencia exportando, por lo que me gustaría saber, que permisos necesitaría cubrir, y si hay alguna empresa de logística que pudiera apoyarnos. Gracias

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimada señora Meza, le agradecería revisar una de las respuestas que dio a una consulta referida con bebidas alcohólicas. Le adelanto que el mercado de este tipo de productos puede resultar complicado y mucho más si no cuenta con experiencia exportadora. Le agradecería tomar contacto con la oficina de Pro México más cercana a su localidad para que ofrezcan más información sobre su empresa y los productos que desea exportar a fin de que puedan orientarla de una mejor manera sobre su interés exportador.

Juan José García Pelayo Ricárdez

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:38:42

Pregunta

Cuáles son las principales oportunidades para la industria de alimentos y bebidas en Colombia? Cuáles son las dependencias gubernamentales que regulan las importaciones de alimentos y bebidas en Colombia? Muchas gracias por su apoyo.

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado señor García, muchas gracias por su interés en el mercado colombiano. Considero que podría revisar las estadísticas de importación de Colombia a través de la página electrónica de la Dian o en la página electrónica de la Asociación Latinoamericana de Integración, en dónde se puede encontrar información estadística sobre los principales productos importados por Colombia e identificar aquellos que puedan tener un mayor peso en la industria de alimentos y bebidas. Como ya indicaba previamente, la gran ventaja que tienen los productos mexicanos es que existe un Tratado de Libre Comercio bilateral y un acuerdo comercial en el marco de la Alianza del Pacífico a través de los cuales se pueden tener preferencias arancelarias. Como previamente indicaba también, el INVIMA es la institución que regula la importación de alimentos y bebidas al territorio colombiano.

JUAN BENAVIDES RAMOS

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:37:47

Pregunta

Hola Buen día. No tengo una pregunta específica solo deseo estar en contacto ya que si tengo mucho interés en realizar negocios con Colombia. Me gustaría realmente ser considerado para estar presente tanto el 05 de Octubre así como en evento posteriores para poder despejar las dudas. Saludos Cordiales Norberto. Te escribo desde México, Monterrey Nuevo León

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado señor Benavides, muchas gracias sobre tu interés en el mercado colombiano. Te sugiero acercarte a la oficina de ProMéxico más cercana para que también tengan considerado en cualquier evento que puede realizarse dentro de nuestro país o fuera de él. Es necesario que nos puedas ofrecer mayor información sobre tu empresa y los productos que manejas.

Zamir Lima

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:36:34

Pregunta

¿Dónde puedo ver si mi producto necesita algún permiso para importar y comercializarse en Colombia?

Respuesta

Norberto Amador Islas: Zamir, le agradecería nos puede indicar el producto y la fracción arancelaria de aquello que desea exportar a Colombia, a fin de ofrecerle información más precisa de los permisos que pueda requerir.

Pedro Arizpe

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:35:49

Pregunta

Me encantaría saber como hacer negocios con Colombia te anexo mi pagina web <http://purchasing.com.mx/>

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado señor Arizpe, le agradecería ponerse en contacto con la oficina de ProMéxico más cercana a su localidad para que le puedan ofrecer información más precisa sobre el tipo de servicios que le podemos ofrecer en el mercado colombiano a fin de concretar su interés comercial en el mismo. Vamos a revisar con más detalle su página web. Dentro de la página de ProMéxico se encuentra una guía de cómo hacer negocios en Colombia.

JUAN PULIDO ZUÑIGA

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:34:11

Pregunta

BUENOS DIAS TENEMOS VARIOS CLIENTES QUE DESEAN EXPORTAR TEQUILA , MEZCAL, SALASAS, MOLE, CHOCOLATE A COLOMBIA CUALES SERIAN LOS REQUISITOS EN ESE PAIS PARA ESTE TIPO DE PRODUCTOS? MUCHAS GRACIAS POR SU PRONTA RESPUESTA

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado señor Pulido, le agradeceríamos nos pueda compartir las personas arancelarias de los productos que desea exportar a Colombia para revisar los requisitos o barreras que pudieran tener los mismos en este mercado. De entrada, le puedo indicar que todos ellos requieren un registro sanitario que debe tramitar ante el INVIMA. Asimismo, con la información que nos provea, podríamos identificar si estos productos tienen algún trato arancelario preferencial y en el marco de los acuerdos comerciales vigentes entre México y Colombia.

Mauricio Del Olmo

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:33:01

Pregunta

Sr Amador buen día. Somos una empresa procesadora y congeladora de fruta y verdura. No interesa vender en su mercado. Nuestro link: www.laproximaestacion.mx Esperando saber de sus comentarios. Un atento saludo

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado señor del Olmo, le agradecería compartirnos mayor información sobre su empresa a través de un Brochure, así como su catálogo de productos, para poderlos evaluar e identificar si existe alguna demanda de los mismos en el mercado colombiano.

Luis Alvirez

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:32:18

Pregunta

Somos un fabricante con mas de 24 años en el mercado de accesorios de computo, mochilas y audio http://pub.perfectchoice.me/misc/catalogoPC/Catalogo_2016_web_E.pdf Buscamos distribuir nuestra marca en su país, como podemos acceder a mayoristas

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado señor Alvirez, agradecería ponerse en contacto con la oficina de Pro México más cercana a su localidad para analizar con mayor detalle el tipo y la cantidad de productos que desea exportar a Colombia. Entre los servicios que ofrecemos en nuestras oficinas de ProMéxico en México se encuentran en las agendas de negocios, mediante las cuales podemos acercarlo con los mayoristas que indica en su correo. Le agradecería indicarnos también si actualmente exporta a algún otro país y si su producto o productos gozan de algún tipo de preferencias arancelarias.

VICTOR CARRILLO

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:31:25

Pregunta

Somos fabricantes y distribuidores de articulos religiosos, tiene alguna idea como es ese mercado en Colombia?

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado señor Carrillo. La religión más importante en Colombia sigue siendo la católica; sin embargo, ha habido un incremento importante de otros religiones que han venido tomando fuerza en este país, entre ellas la religión cristiana. Considerando lo anterior, le agradecería nos pueda especificar el tipo de productos y a que religión están dirigidos, a fin de proporcionarle información más precisa que puede resultar de su interés.

MARIA DE LOS ANGELES GARCIA

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:30:26

Pregunta

Buenos días Nuestra compañía se encuentra al norte de la República Mexicana, nos gustaría tener relaciones comerciales con Colombia somos importadores y exportadores, damos servicio a la Industria en general el todo tipo de materiales y equipos. Quedo a sus ordenes.

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimada señora García, muchas gracias por el contacto. Si tiene una presentación de la empresa o comercializadora que nos pueda regalar se lo agradecería para tenerla presente en caso de identificar necesidades de productos mexicanos en Colombia. Le sugeriría acercarse también con la oficina de ProColombia en la Ciudad de México para que también la tengan en cuenta ante cualquier oferta de producto colombiano que quiera llegar al mercado mexicano.

GERARDO DURAN MARTINEZ

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:28:55

Pregunta

Me interesa exportar productos naturistas . Cuales serían los requisitos para entrar a este mercado.

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado señor Durán. Asumiendo que usted pudiera ser mexicano y desea exportar al mercado colombiano, podría adelantarle que sus productos requieren, al menos, un permiso y/o registro sanitario que debe tramitar ante el INVIMA, institución colombiana que regula este y otros tipos de productos como el suyo. Para mayor información de sugeriría entrar en la página electrónica de la mencionada institución colombiana.

Carolina Merino Montané

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:27:26

Pregunta

Buenos días, mi nombre es Carolina Merino, y me gustaría saber, ¿qué es lo que le podría interesar a Colombia de México como consumidor? Le envío un saludo cordial.

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimada señora Merino. Le agradecería revisar mi anterior respuesta al señor Luis Humberto Parra, misma que va en el mismo sentido que la suya.

Luis Humberto Parra Vasquez

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:26:19

Pregunta

Buen día, Mi nombre es Luis Humberto Parra Vasquez, soy de Santa Ana Sonora. Quisiera saber lo siguiente: Cuales son los productos mexicanos con mayor aceptación en Colombia? Y cuales serían los tramites para realizar el comercio para Colombia. Saludos

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado señor Parra, entre los productos que identificamos con potencialidad en el mercado colombiano se encuentran los alimentos procesados, productos del sector farmacéutico y dispositivo médicos, automotriz y autopartes y metalmecánico, por mencionar, sólo algunos. No obstante, como previamente indiqué actualmente tenemos un Tratado de Libre Comercio en vigor con Colombia y un nuevo instrumento comercial a través de la Alianza del Pacífico, en los que la gran mayoría de productos están libres de arancel. En todo caso, le agradecería acotar su consulta para poder ofrecerle una respuesta más precisa y adecuada.

Jose Martin

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:25:08

Pregunta

En que sitios web se puede tener acceso a los más completos directorios industriales de Colombia?

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado señor Martín. Sobre su consulta le puedo comentar que, generalmente, estos directorios, dependiendo del sector o rama industrial tienen un costo y son manejados por asociaciones o cámaras industriales. Para tener una mejor comprensión de su interés en el mercado colombiano, le agradeceríamos indicarnos cuál o cuáles son los sectores de su interés.

Alejandra cenobio

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:24:10

Pregunta

Hola estoy muy interesada en saber sobre cómo exportar a Colombia ..lo antes posible gracias

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimada Alejandra, viendo tu correo, deduzco que tienes interés en exportar textiles hacia Colombia. Como es de tu conocimiento el sector es muy amplio y necesitaríamos saber qué tipo de prendas o insumos deseas vender en el mercado colombiano, a fin de ofrecerte una orientación más adecuada. Te agradecería compartirnos la fracción o fracciones arancelarias de tus productos y acercarte a la oficina de Promexico más cercana para revisar con más detalle tu proyecto. Te adelanto que existe una interrelación importante en estos productos entre los dos países.

Jonathan Palazuelos Guerrero

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:23:10

Pregunta

Hola, tenemos el interés de exportar a Centro América y Sudamérica aún congelado. Agradecería su ayuda para poder encontrar los contactos que puedan interesarse en este tipo de productos, así como la mejor manera de hacerlo.

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado señor Palazuelos. Le agradecería nos indique si actualmente exporta a algún otro mercado en el mundo. Requeriríamos conocer la fracción arancelaria del producto que desea exportar a Colombia para identificar algún posible importador o cadena de supermercado que pudiera tener interés en el mismo. No obstante, lo más conveniente sería contratar una agenda de negocios en la oficina de ProMéxico más cercana a su localidad.

Carlos Velez

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:21:36

Pregunta

Buenas tardes, mi pregunta sobre cuáles son las expectativas del Mezcal y cuáles son las oportunidades de este producto en ese país

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado señor Vélez. En relación con bebidas alcohólicas, pese a que tenemos un Tratado de Libre Comercio bilateral, el mercado colombiano tiene muchas regulaciones y cargas impositivas derivadas de un monopolio que el Estado colombiano tiene sobre este sector. En los próximos días se plantea un cambio a la ley de licores en este país en el que, eventualmente, saldrían afectadas con un mayor impuesto al que actualmente tienen las bebidas alcohólicas con un mayor grado de volumen alcohólico. Adicionalmente a lo interior, los canales de distribución son muy restringidos. Le agradecería ponerse en contacto con nuestras oficinas de ProMéxico más cercana para evaluar, con base en la información que nos pueda proporcionar, la pertinencia de llegar a este mercado o proponerle algunas otras alternativas que pueden ser de su interés.

Roberto Hernandez

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:19:53

Pregunta

Buena Tarde las preguntas que me gustaría saber son las siguientes como puedo contactar empresas que les interese invertir en México o hacer negocios con México hay alguna parte donde los inversionistas se concentren y pueda yo obtener la información que requiero

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado señor Hernández. Por la dirección de su correo me imagino que su interés se orienta hacia las inversiones en el área de minería. Lamento indicarle que no existe un punto o directorio donde se concentren

potenciales inversionistas de este sector. Por lo anterior, le agradecería acercarse a la oficina de ProMéxico más cercana a su localidad para presentar con ofrecer más información y poder orientarlo de la manera más adecuada.

Karen

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:17:37

Pregunta

Buenos días Norberto Amador Islas, Mi nombre es karen sandoval. Me gustaría saber como hago para crear una tienda de encuadernación y accesorios de la vida diaria, donde se prestara servicios de comercialización y venta, diseño, producción de cuadernos. Soy una mujer emprendedora que quiere una oportunidad de crear empresa en Cancún, Quintana Roo. Estoy muy interesada es que me asesoren para saber que requisitos, o proyecto debo seguir para su legalización. Agradezco su pronta y amable respuesta. Gracias

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimada Karen, quisiera un poco más de información sobre tu proyecto. No obstante, si tu interés es establecer una empresa en Cancún y tú eres una ciudadana colombiana, sería recomendable que te acercaras con nuestros colegas de ProColombia para que te asesoren en tu proyecto. Si te encuentras en Bogotá o cualquier otra ciudad de Colombia, te puedes comunicar a nuestra oficina para ofrecerte más información. Muchas gracias.

Abraham Cárdenas González

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:16:11

Pregunta

El IEST (Instituto de Estudios Superiores de Tamaulipas), miembro de la red de universidades Anáhuac, en la ciudad de Tampico, es la institución más acreditada de Tamaulipas Tiene 42 años de experiencia y solidez académica, testimoniada por sus más de siete mil egresados. ¿De qué manera podríamos colaborar en intercambios académicos y ofrecer nuestros servicios de licenciatura, maestría, posgrado o cursos de extensión a la comunidad colombiana? Gracias,

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado señor Cárdenas. Le puedo adelantar que existen otras instituciones educativas mexicanas que están haciendo el mismo ejercicio de acercamiento al mercado colombiano. Le sugeriría acercarse con nuestra oficina de ProMéxico más cercana para evaluar la posibilidad de realizar una agenda de negocios en la que pudiéramos acercarlo con instituciones o interesados potenciales en este proyecto. Muchas gracias.

COMENTARIO DE Norberto Amador Islas

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:14:44

ambos eventos y puedan presentar su oferta de exportación. Para mayor información pueden revisar la página electrónica de ProMéxico.

Jose Luis

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:14:37

Pregunta

Buenas tardes, Mis preguntas son: ¿Qué tramites se tienen que realizar para exportar conservas a Colombia, cuales son los documentos necesarios? ¿Los registros sanitarios pueden quedar a nombre del exportador (fabricante) o tiene que haber un importador mencionado en dicho documento? ¿Pueden haber mas de un importador para los registros sanitarios? ¿Aproximadamente cuanto cuestan estos tramites y cuantos días tardan? Gracias por el apoyo, Jose Luis C.

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado José Luis, muchas gracias por acercarte a la ProMéxico. Te agradecería nos puedas regalar la fracción arancelaria de las conservas que quieres exportar a Colombia, a fin de revisar los documentos que se requieren para su ingreso a este mercado. Respecto a los registros sanitarios, es recomendable que el propio exportador quede como propietario de los mismos frente a cualquier desavenencia que pueda surgir con el importador o los importadores con los que puedas llegar a concretar algún acuerdo comercial. Te invito a revisar la página electrónica del INVIMA, institución colombiana encargada de regular estos aspectos, en donde podrás encontrar más información respecto a los trámites y el tiempo que pueden tardar en conseguirse. No obstante lo anterior, recomendaría que te acercaras con algún bufete de abogados o consultoría especializada en el trámite de estos registros. Asimismo me gustaría hacer de tu conocimiento que del 19 al 21 de octubre, se llevará a cabo la EXPOALADI 2016 en Torreón, Coahuila, en donde se realizará ruedas de negocios con empresas importadoras de más de 20 países de América Latina y el Caribe. Asimismo, del 16 al 19 de noviembre ProMéxico organizará el Foro de Cancún, evento en el que también se realizarán encuentros de negocio en varios sectores, entre ellos, el de alimentos procesados, y en el que estarán participando empresarios de Centroamérica, Colombia, Venezuela y varios países del Caribe anglófono. La invitación es para que participen en

Enrique Garcia

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:11:55

Pregunta

Buenas tardes Me gustaria saber si me puede ayudar o orientar para saber los requisitos permisos o etiquetado para ingresar via importacion colchones de poliuretanos, en varios tamaños, (Individual, matrimonial, etc). asi como los impuestos a pagar en Colombia, origen Mexico

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado señor García. Igual que en consultas anteriores, mucho agradeceríamos nos puede regalar la fracción de los de los colchones que desea exportar a fin de revisar cualquier tipo de requisitos o normas técnicas que el producto requiera para ingresar al mercado colombiano y, asimismo, revisar los impuestos y la regla de origen para ser acreedor de los beneficios arancelarios del Tratado de Libre Comercio bilateral y/o de la Alianza del Pacífico.

Ing Daniel Cruz

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:09:39

Pregunta

Que tal. Tuve oportunidad de saludarles en julio pasado en sus oficinas donde estuve en Colombia para la promoción de nuestra franquicia Dr. Auto & Casa. Nuevamente les saludo y para ver si existen nuevos interesados en nuestra franquicia www.dr-auto-casa.com y/o mantenernos informados de las expos especializadas de franquicias en Colombia. Gracias.

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado Ingeniero Cruz. Muchas gracias por retomar el contacto con nuestra oficina. De momento no hemos recibido alguna solicitud respecto a su franquicia. Como es de su conocimiento, durante el tercer trimestre de cada año se realiza en Bogotá la Feria de Negocios y Franquicias, misma que es una muy buena oportunidad para presentar las franquicias mexicanas en el mercado colombiano. En Centroamérica también se lleva a

cabo una feria de franquicias, generalmente en Costa Rica, aunque en las últimas ediciones la han sacado hacia Panamá.

Ing. Luis Fernández

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:08:04

Pregunta

Buen día, Sr. Consejero, Amador. ¿Cuáles son los artículos mexicanos con mayor aceptación en Colombia? Somos una empresa Mexicana que está por iniciar producción de transporte terrestre: Autobuses, Camiones y Automóviles RZR bajo nuestra marca registrada Huastec Aviation, con innovaciones tecnológicas propias. Con Motor, Suspensión y Transmisión de Unidad Todo Terreno, y creemos puede ser exportado a ese país hermano. Agradeceremos en todo lo que vale, el consejo que nos pueda orientar en la mejor forma de hacer negocio con Colombia con el apoyo de ProMéxico. Tenga un excelente día.

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado Ingeniero Fernández, como es de su conocimiento, actualmente el comercio entre México y Colombia está libre de arancel para la gran mayoría de productos a través del Tratado de Libre Comercio bilateral y de la reciente implementación del protocolo modificadorio de la Alianza del Pacífico. Para poder aplicar a las preferencias arancelarias de ambos acuerdos comerciales es necesario cumplir con la regla de origen vigente. Entre los productos que identificamos con potencialidad en el mercado colombiano se encuentran los alimentos procesados, productos del sector farmacéutico y dispositivo médicos, automotriz y autopartes y metalmecánico, por mencionar, sólo algunos. Asimismo le agradecería que se pueda visitar a la oficina de Pro México más cercana en la localidad en la que se encuentra para conocer con más detalle en su proyecto de exportación. Muchas gracias.

Alejandro Salas Altamirano

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:05:33

Pregunta

Respetuosamente solicito nos informe si alguna empresa de ese apreciable País, esta interesado en adquirir Calcio (mineral no ferroso) en las cantidades que deseen importar. Representamos una MINA DE CALCIO y estamos interesados en ofrecerlo a todas las empresas que verdaderamente requieran este mineral de uso indispensable en el: Comercio, Industria, Salud. - Agradeceremos nos envíen la información a: Sr. Alejandro Salas Altamirano - Director General - Importaciones y Exportadores Salas, S.A. de C.V. - Av. Nuevo León No. 276 - 701, Col. Condesa, Delegación Cuauhtémoc, Ciudad de México. C.P. 06140 - asaiaessa@hotmail.com - 52(55) 5008-5176 - Agradecemos su amable atención. Atentamente. NOTA: TAMBIEN ESTAMOS INTERESADOS EN OFRECER A LAS EMPRESAS COMERCIALES: PRODUCTOS 100% DE PLASTICOS HECHOS EN MEXICO: (VAJILLAS, VASOS, PLATOS, ETC) CON EXCELENTE CALIDAD.

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado señor Salas. Agradeceríamos nos pueda regalar las fracciones arancelarias tanto del calcio como de los productos plásticos que desea exportar a Colombia, a fin de revisar estadísticas de importación en este país y eventuales importadores de dichos productos. Recuerde que en toda operación de comercio exterior, es muy importante conocer la fracción arancelaria de los productos, para identificar, entre otras muchas cosas, aranceles y otras medidas no arancelarias que pueden promover o afectar a la exportación de los productos. Muchas gracias.

COMENTARIO DE Norberto Amador Islas

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:03:46

Apreciados empresarios, bienvenidos a este ejercicio. Estaré gustoso de responder todas y cada una de sus consultas. Gracias por acercarse a ProMéxico.

COMENTARIO DEL MODERADOR

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:02:27

Iniciamos entrevista digital vía remota desde Colombia.?

COMENTARIO DEL MODERADOR

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:01:32

A continuación citamos una breve reseña de su trayectoria profesional: Norberto Amador Islas estudió la Licenciatura en Comercio Internacional en la Escuela Superior de Comercio y Administración del Instituto Politécnico Nacional (IPN) y tiene una maestría en Derecho Internacional en el Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey (Tec de Monterrey). En 1993 se incorpora a la Secretaría de Comercio y Fomento Industrial (ahora Secretaría de Economía) en el área de negociaciones comerciales internacionales colaborando en temas relacionados con el Acuerdo de Complementación Económica entre México y Chile, así como el Tratado de Libre Comercio (TLC) entre México y Bolivia. A partir de 1994, colaboró en la coordinación de las negociaciones del Área de Libre Comercio de las Américas (ALCA). En enero de 2007 participa en las negociaciones para la ampliación y profundización del TLC entre México y Colombia, así como en las negociaciones del Acuerdo de Integración Comercial entre México y Perú; además de otros procesos de integración comercial regional como el Arco del Pacífico Latinoamericano y, más recientemente, en la Alianza del Pacífico. Desde el 1º de agosto de 2013, se desempeña como Consejero Comercial de ProMéxico en Colombia, con concurrencia en Panamá, Venezuela, Guyana y Surinam.

COMENTARIO DEL MODERADOR

Hora del mensaje: 2016/10/05 12:00:38

Buenas tardes. Recibimos cordialmente a nuestro invitado, Norberto Amador, Consejero Comercial en Colombia y al público interesado en conocer estrategias de internacionalización en esta región.

RESPUESTAS FUERA DE LINEA

Astrid Maria Zermeño

Pregunta

Hola buenas tardes, soy fabricante de sábanas, y estoy interesada en exportar mi producto a cualquier parte del mundo... ¿en Colombia hay oportunidad?. Muchas gracias por atenderme. Saludos

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimada Señora Zermeño. Agradeceríamos nos pueda enviar las fracciones arancelarias del producto que desea exportar al mercado colombiano, a fin de revisar estadísticas de importación en este país y eventuales importadores de este producto.

Mónica Yepes

Pregunta

¿Cuáles son los Productos Mexicanos con mayor aceptación en Colombia?, ¿Cuáles son los productos Mexicanos que NO se pueden importar en Colombia? ¿Qué trámites se tienen que realizar para comercializar diversos productos con Colombia? Gracias.

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimada Señora Yepes, dentro de los productos que identificamos con potencialidad en el mercado colombiano se encuentran los alimentos procesados, productos del sector farmacéutico y dispositivos médicos, automotriz y autopartes, metalmecánico, entre otros. Asimismo, le agradecería que pueda visitar la oficina de ProMéxico más cercana a la localidad en la que se encuentra para conocer con más detalle su proyecto de exportación.

Marco Polo Casas

Pregunta

Muy buenas tardes, mi nombre es Marco Rosas, actualmente compro y vendo proteína congelada en varios países, tengo algo de demanda para cortes y vísceras de res para el mercado Asiático, será posible me ayude a contactar con productores de ganado en Colombia? Gracias.

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado Señor Polo. Agradeceríamos que pueda visitar la oficina de ProMéxico más cercana a la localidad en la que se encuentra para conocer más del proyecto con Colombia. No obstante, si su interés consiste en comprar proteína congelada proveniente de Colombia, sería conveniente que entre en contacto con la oficina de ProColombia en México.

Héctor

Pregunta

¿Cuáles son los protocolos que tiene México con Colombia para el comercio de productos agroalimentarios, pueden brindar una copia?. ¿Qué productos agroalimentarios actualmente México exporta a Colombia?

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado Héctor. Lo invitamos a revisar la página electrónica del Instituto Colombiano Agropecuario (ICA) para conocer con más detalle sobre las regulaciones exigidas por Colombia. Para una búsqueda más concisa, agradecemos nos pueda enviar las fracciones arancelarias de los productos agroalimentarios que tiene proyectado traer al mercado colombiano, a fin de revisar específicamente los requisitos sanitarios y/o fitosanitarios que éstos requieran. Finalmente, sería conveniente que pueda visitar la oficina de ProMéxico más cercana a la localidad en la que se encuentra para darle mayor orientación en su proyecto.

Héctor

Pregunta

¿Podrían brindar alguna lista de empresas de transporte?

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado Héctor, sobre esta solicitud, agradecemos nos aclare el objetivo de contactar empresas de transporte y qué tipo de transporte es el que requiere, a fin de buscar los contactos más idóneos.

Victor Hugo Arroyo Jaramillo

Pregunta

Hola, Somos fabricantes de artículos de vidrio soplado, como son vasos, copas, botellas, floreros, etc. Mi pregunta es si existe oportunidad de negocio en Colombia para estos productos? Gracias y saludos.

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado Señor Arroyo. Agradeceríamos nos pueda enviar la fracción arancelaria de los productos que desea exportar a Colombia a fin de consultar regulaciones, el tamaño del mercado de cada producto, estadísticas de importación y eventuales importadores de dichos productos. Asimismo, agradecemos que pueda visitar la oficina de ProMéxico más cercana a la localidad en la que se encuentra a fin de brindarle un acompañamiento en este proyecto.

Pinturas Quality Colors

Pregunta

Muy buenas Tardes Norberto, Le habla Jaime Alejandro González dueño de una fábrica de pinturas. Actualmente le maquilamos a muchas marcas de pinturas en México. Sin embargo tenemos aproximadamente 8 años que iniciamos nuestra propia marca. Hemos visto que ha ido creciendo bastante en el bajío y en alguno que otro sector de la república mexicana. Hemos tenido acercamiento con Promexico para ver si podemos exportar la misma a Centroamérica ya que investigando un poco nos hemos dado cuenta que buscan este tipo de productos ya que no hay mucha competencia en ese sector. Mi pregunta es la siguiente: ¿Que oportunidades tiene mi empresa para entrar a Colombia y cuáles son los requerimientos necesarios? ¿Recomienda usted buscar entrar a Colombia con pintura? y tengo entendido que en algunos países para exportar la pintura es considerada químico peligroso. ¿Qué normas hay al respecto? Muchas gracias, le anexo mi correo: jgonzalez@qualitycolors.com.mx Tenga usted un excelente día, Jaime Alejandro González de la Teja

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado Señor González. En particular, Colombia tiene un jugador importante en materia de pinturas con la presencia de la empresa Pintuco. No obstante, agradeceríamos nos pueda enviar la fracción arancelaria de los productos que desea exportar a Colombia a fin de consultar regulaciones o normas técnicas, el tamaño del mercado, estadísticas de importación y eventuales importadores de dichos productos. Asimismo, agradecemos que pueda visitar la oficina de ProMéxico más cercana a la localidad en la que se encuentra a fin de brindarle acompañamiento en este proyecto.

Jose Soto

Pregunta

Buén día sr Norberto Amador, como toda empresa busca crecer en el mercado, nosotros somos una empresa dedica a la producción de madera aserrada en el norte de México con posibilidades de crecimiento para lo cual nos gustaría conocer los procesos y requisitos para la exportación de nuestras maderas a Colombia. Así como la manera de darse a conocer en Colombia existen foros o exposiciones como podemos conocer más sobre los mercados de Colombia en cuanto a producto madera.

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado Señor Soto. Agradeceríamos nos pueda enviar la fracción arancelaria de los productos que desea exportar a Colombia a fin de consultar regulaciones o normas técnicas, el tamaño del mercado, estadísticas de importación y eventuales importadores de dichos productos. Asimismo, agradecemos que pueda visitar la oficina de ProMéxico más cercana a la localidad en la que se encuentra a fin de conocer más detalles y brindarle acompañamiento en este proyecto.

Jose Soto

Pregunta

Nos interesaría incursionar en Colombia, ¿cómo saber si una empresa de madera esta lista para exportar?, ¿cómo localizar clientes potenciales para la venta de madera aserrada en Colombia?

Respuesta

Norberto Amador Islas: Ver respuesta a pregunta anterior.

Jorge Fernando Fernández de la Rosa

Pregunta

Hola buenos días. Soy Jorge Fernando Fernández de la Rosa. Nos interesa vender en Colombia productos de limpieza e higiene industrial.

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado señor Fernando. Le agradecería nos pueda indicar las fracciones arancelarias de los productos que desea exportar a Colombia, para realizar un análisis de los mismos. Apreciaría también entrar en contacto con la oficina de ProMéxico más cercana para conocer con más detalle de su interés en el mercado colombiano y evaluar, de manera conjunta, la forma de apoyarlos en su proyecto de exportación.

Miguel Silva Magala

Pregunta

Hola buenos días estoy interesado en exportar mezcal de Oaxaca ; necesito asesoría para poder comercializar mi producto en Colombia Gracias

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado Sr. Silva. En relación su interés en exportar mezcal a Colombia, le informo que el mercado colombiano tiene muchas regulaciones y cargas impositivas derivadas de un monopolio que el Estado colombiano tiene sobre este sector. En las próximos días se plantea un cambio a la ley de licores en este país en el que, eventualmente, saldrían afectadas con un mayor impuesto al que actualmente tienen las bebidas alcohólicas con un mayor grado de volumen alcohólico. Adicionalmente a lo interior, los canales de distribución son muy restringidos.

Jose Luis

Pregunta

Buenas tardes, ¿Es necesario el Certificado de Buenas Practicas Sanitarias para importar alimentos en conservas en Colombia?

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado José Luis, te agradecería nos regales las fracciones arancelarias de los alimentos que deseas exportar a Colombia para revisar con más detalle tu consulta. En cualquier caso, habría que promover un registro sanitario de tus productos, el cual te aconsejamos, tramites personalmente o a través de un abogado y también que mantengas la propiedad del mismo.

ALEJANDRA AGUILAR

Pregunta

Buena tarde: Estoy iniciando un proyecto de exportación con la intención de comercializar maquinaria para decorado de plásticos, sin embargo me gustaría saber a qué dependencia me puedo acercar para conocer más de las necesidades de las empresas colombianas enfocadas a este sector o bien algún enlace en México que pueda apoyarme.

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimada señora Aguilar. Para responder adecuadamente a su consulta, le agradecería acercarse a la oficina de ProMéxico más cercana, a fin de revisar con más detalle su proyecto de comercialización en Colombia y sostener alguna conferencia telefónica entre las tres partes con el propósito de evaluar la viabilidad de su proyecto en Colombia.

Joel Ruiz Ayala

Pregunta

Buenas tardes: nosotros tenemos una escuela de Cursos de helados y paletas, nos encantaría poder llevar nuestros cursos y productos a nuestros paisanos de igual manera fomentar el auto empleo con gente de Colombia y poder ayudar a madres solteras, pedimos de su apoyo para poder ir a Colombia con unas instalaciones donde poder impartir nuestros cursos con su apoyo

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado Señor Ayala. Le agradecería acercarse a la oficina de ProMéxico más cercana para revisar si existe algún tipo de apoyo que se le pueda otorgar para promover sus cursos de helados y paletas aquí en Colombia. En todo caso, le comento que existe una fuerte competencia en estos productos entre compañías colombianas que tienen una amplia participación del mercado.

Sergio Segura (InnoCentro Aeroespacial SC)

Pregunta

Estimado Amador buenas tardes, que oportunidades existen actualmente en el sector aeronáutico-aeroespacial en Colombia, tienen un clúster? centros de mantenimiento? pudiera brindarnos esa información? como nos contactamos, mi socio estará allá en Cartagena en unas semanas más Saludos

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado Señor Segura, si bien Colombia no cuenta con un clúster en el sector aeronáutico y aeroespacial, cuenta con algunas líneas aéreas comerciales que tienen base y que requieren de mantenimiento en el país. De la misma forma, se cuenta con naves aéreas que utiliza el ejército colombiano y que pudieran ser de su interés. Podríamos sostener una conversación telefónica con usted y la oficina de ProMéxico más cercana a su localidad y evaluar la viabilidad de su proyecto en Colombia.

Jorge Escobedo

Pregunta

Mercado de refrigeración comercial tipo refrigeradores botelleros existe en Colombia? Son los refrigeradores que encontramos en tiendas o cuando uno va a pagar a Wal Mart o Supermercados ahí encontramos siempre refrigeradores de botellas de refrescos.

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado Señor Escobedo. Gracias por acercarse a ProMéxico. Respecto a su consulta, necesitaríamos conocer la fracción arancelaria para revisar las importaciones de este tipo de bienes al mercado colombiano. De la misma forma, agradecería tomar contacto con la oficina de ProMéxico más cercana para que, de la mano con ella, revisemos la viabilidad de su proyecto en el mercado colombiano.

Jorge Escobedo

Pregunta

¿Qué inversión existe de Colombia a Mexico?

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado Señor Escobedo. La inversión acumulada de Colombia en México, desde 1999 a 2015, está en el orden de 628 millones de dólares.

Alejandro Salas Altamirano

Pregunta

Sr. Amador Islas: Agradeceré nos comente al respecto sobre la exportación de México a Colombia, Frascos de Cajeta, Hecho en México. Considerando no ser muy conocido este dulce en algunos países de Sud América. Agradezco tu atención. Ing. Alejandro Salas Altamirano - Importaciones y Exportadores Salas, S.A. de C.V. Av. Nuevo León 276 - 701, Col. Condesa, Ciudad de México C.P. 06140 - asaiaessa@hotmail.com - 52 (55) 5008-5176 Gracias.

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado Señor Salas. Muchas gracias por su consulta, respecto a la misma, le comento que el mercado colombiano consume mucho un producto similar al de la cajeta en México que aquí se llama arequipe; sin embargo, este arequipe está hecho a base de leche de vaca. La cajeta producida en México podría ser un producto diferenciado, pero habría que hacer cultura de su consumo en este país y revisar, asimismo, algunos requisitos sanitarios que pueden existir. Agradecería me regale la fracción arancelaria del producto.

ALEJANDRA AGUILAR

Pregunta

Buen día: Estoy dando seguimiento al chat y en varios comentarios solicita la fracción arancelaria, en mi caso me gustaría exportar maquinaria para la decoración de productos plásticos y la fracción arancelaria es: 8443.39.00.90-5. Además de solicitar información con alguna dependencia para conocer más a fondo el mercado colombiano enfocado a esta industria.

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimada señora Aguilar. Gracias por facilitarnos la fracción arancelaria de la maquinaria, aunque le confieso que me confundí en los últimos tres dígitos que incluye en la misma. Le agradecería aclarar este punto. Para su consulta, considero particularmente importante que podamos sostener una conferencia telefónica con la oficina más cercana de ProMéxico, estando usted presente, y revisemos con más detalle y profundidad el tipo de industrias a las que se pueden ofrecer su maquinaria y sobre esa base, evaluar la viabilidad de su proyecto en este país.

Jose Soto

Pregunta

Me interesaría conocer posibles clientes en Colombia para el producto madera aserrada, es viable contactar a importadores colombianos interesados o fábricas que se dediquen a la transformación de la madera.

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimado Señor Soto. Necesitamos conocer la fracción arancelaria de su producto a fin de evaluar requisitos y aranceles que pudiera estar pagando en el mercado colombiano. A partir de ello, podríamos evaluar la posibilidad de hacer una agenda de negocios para que visite Colombia. Le agradecería tomar contacto con la oficina de ProMéxico más cercana para poder evaluar su proyecto con mayor detalle. Le consulto si actualmente, exporta a otros países y, en el caso de México, me indique algunos de sus clientes más representativos.

Fátima Franco Morales

Pregunta

Soy estudiante de la Universidad Veracruzana y estoy en un proyecto para exportar chocolate oaxaqueño, quisiera poder contactar empresas, que adquieran mi producto ya que es 100% artesanal ¿podría darme algún contacto? o cómo empezar con este negocio. Me encantaría poder participar en alguna misión en Colombia para emprendedores.

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimada Señora Franco. Le agradecería poder contactar a la oficina de ProMéxico más cercana, a fin de evaluar la viabilidad de su proyecto en Colombia. Le agradecería indicarnos la capacidad financiera de la empresa para exportar este producto y el volumen que tiene disponible para exportar a este mercado sudamericano. Le consulto, además, si ya exporta a algún otro país y, en el caso de México, en dónde está comercializando el chocolate.

Pammela Sierra

Pregunta

Estamos interesados en exportar stevia, ¿considera que Colombia puede ser un mercado viable?, de ser así, ¿se requiere algún certificado o permiso para ello?. Gracias por orientarnos en este tema, o si se le facilita indicarme en donde o a quien dirigirme.

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimada Señora Sierra. Para revisar y atender su consulta, agradecería remitirme la fracción arancelaria con la que quiere exportar el mercado colombiano. Le agradecería indicarme si ya exporta algún otro mercado y, en el caso de México, dónde está comercializando este producto.

Mónica Velázquez

Pregunta

¿Cuáles beneficios obtienen las empresas a través de la Alianza del Pacífico?, ¿existe alguna ventaja en el proceso de exportación?. Gracias por sus comentarios.

Respuesta

Norberto Amador Islas: Estimada Señora Velázquez. Uno de los principales beneficios que se tendrán con la entrada en vigor de la Alianza del Pacífico será la eliminación del pago de aranceles que tendrán los productos que de manera inmediata y, con ello, la promoción de la acumulación regional entre los cuatro países que la integran. El pasado 1 de mayo, fecha en la que entró en vigor el Protocolo Modificatorio del Acuerdo Marco de la Alianza del Pacífico, el 92% de los bienes producidos entre los cuatro países no paga actualmente impuestos a la importación. De manera gradual, se irán eliminando los aranceles para el 8% de los bienes restantes producidos en la región, mismo que además contarán con una regla de origen única para los cuatro países, situación que facilitará aún más el comercio intrarregional. En materia de facilitación aduanera y procedimientos aduaneros, los cuatro países también vienen avanzando en trabajos que buscan agilizar el paso de las mercancías a través de las diferentes aduanas. De igual forma, se mejorarán algunos procedimientos existentes en materia fito y zoonosanitaria. La invito a que conozca más de este acuerdo comercial en la siguiente página electrónica: <https://alianzapacifico.net/>.