



¿Cómo hacer negocios con Guatemala?

Ignacio Elías Caparros

2016/09/21 12:00 - 13:00

Consejero de ProMéxico en Guatemala, nos hablará de los pasos que se requieren para el intercambio comercial.

¿Cuáles son las principales estrategias para realizar negocios con Guatemala?, ¿Cuáles son los artículos mexicanos con mayor aceptación en Guatemala?, ¿Cuáles son las expectativas para el mercado mexicano?, ¿Qué trámites se tienen que realizar para comercializar diversos productos con Guatemala?

Chat ProMexico

Total de preguntas: 64

Preguntas contestadas: 43

COMENTARIO DE Ignacio Elías Caparros

Hora del mensaje: 2016/09/21 13:03:27

Estamos muy entusiasmados por tanto interés que han demostrado en conocer las oportunidades de negocios en Centroamérica, esperamos que nuestras respuestas hayan sido de ayuda para ser el detonador de que vengan a explorar este mercado, para ello les sugiero apoyarse en ProMéxico y en su extensa red de oficinas tanto en México como en el Mundo. Me despido y queda un servidor, como todo el equipo de esta oficina a sus órdenes. ¡Buena tardes y muchas gracias por su atención!

COMENTARIO DEL MODERADOR

Hora del mensaje: 2016/09/21 13:02:57

ProMéxico agradece su interés y participación. Las preguntas que quedaron pendientes, recibirán respuesta puntual del Consejero Comercial de México en Guatemala, Ignacio Elías Caparros.

Agustin Francisco Ardila Manzanera

Hora del mensaje: 2016/09/21 13:02:11

Pregunta

Me interesa exportar mi producto al mercado de Guatemala. Un adhesivo para PVC y CPVC usado principalmente en el sector de edificación. Fraccion Arancelaria 3506.10.01 Donde obtengo informacion de sus importaciones?, estoy muy seguro que no se fabrica en Guatemala y se importa de EUA o de Costa Rica. Agradezco de antemano su respuesta

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Estimado Agustín: En relación a la fracción arancelaria que menciona, Guatemala importó en 2015, 6.768 millones de dólares, siendo México el país número uno de donde importó 2.03 millones de dólares. Su oferta exportable es viable en el mercado guatemalteco, por lo que sugerimos contactar el servicio promocional de agenda de negocios a través de la oficina de ProMéxico más cercana a su localidad.

GERARDO DURAN MARTINEZ

Hora del mensaje: 2016/09/21 13:00:31

Pregunta

Buenas tardes, Me interesa introducir al mercado en Guatemala productos naturistas y pomadas. Que requerimientos o beneficios pudiera tener para ingresar a ese mercado.

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Estimado Gerardo: Estos productos tienen alta demanda y existe fabricación nacional. Sin embargo, para la importación de este producto es necesario registro sanitario y sugerimos contratar el servicio de agenda de negocio en las oficinas de ProMéxico más cercanas a su localidad

Rafael Humberto Carlin

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:59:44

Pregunta

de que manera puedo mostrarle al cliente que soy una nueva oportunidad para construir un negocio...

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Estimado Rafael, generando confianza hacia el importador. Podría enviar información de su empresa al importador y sugerimos formar parte de una cámara empresarial de México.

Cleotilde Alvarado

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:58:18

Pregunta

¿Que productos esta exportando Guatemala y a que países, específicamente México que compra de este país? ¿Como contacto con proveedores de Guatemala, gracias?

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Estimada Cleotilde: Los principales productos mexicanos exportados a Guatemala son: Automóviles de turismo, aceites crudos de petróleo, televisiones, vehículos o automóviles para transporte de mercancías y máquinas automáticas para procesamiento de datos. Le sugerimos contrate el servicio de Agenda de Negocios en las oficinas de ProMéxico más cercanas a su localidad.

Huitzi Andonaegui Muñoz

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:57:18

Pregunta

Mi cliente en Guatemala tiene que tener un permiso de importador para importar zapatos que vamos a enviar desde México.

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Si, toda empresa importadora debe contar con código de importación y estar legalmente establecida.

Patricia Sanchez

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:56:54

Pregunta

- Como se aconseja de encontrar o buscar empresa/Distribuidora en Guatemala para hace negocio ? - Que tipos de productos de Mexico se importa mas a Guatemala ? - Que industria predomina en la economia de Guatemala ? - Cual son las normas de cultura de negocios en Guatemala ? (Es decir, que son las costumbres en hacer negocio con la gente de Guatemala)

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Estimada Patricia: Le sugerimos contratar el servicio de Agenda de Negocios en las oficinas de ProMéxico más cercanas a su localidad. Los principales productos que México exporta a Guatemala son: Automóviles de turismo, aceites crudos de petróleo, televisiones, vehículos o automóviles para transporte de mercancías y máquinas automáticas para procesamiento de datos. En Guatemala predomina la producción agrícola (café, azúcar, banano, cardamomo, arveja china entre otros). México y Centroamérica tiene costumbres de negocios similares lo que faciilita las relaciones comerciales.

Mayra Serrano

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:55:26

Pregunta

Hola, buen día Somos una empresa Tequilera, ¿Cree que Guatemala sería un buen mercado al cual intentar penetrar? ¿Cuáles cree que serían los principales factores a contemplar para hacer negocios con Guatemala?

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Estimada Mayra, el mercado del tequila se encuentra saturado en la región centroamericana y dominan marcas tradicionalmente conocidas, por lo que es difícil ingresen nuevas marcas de tequila.

Hector Treto

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:54:50

Pregunta

¿Riesgos y oportunidades del comercio con Guatemala?

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Estimado Héctor: Los riesgos o grandes barreras del comercio con Guatemala son la corrupción e inseguridad; sin embargo, Guatemala garantiza un clima de negocios estable y puede aprovecharse el Tratado de Libre Comercio de México con Centroamérica.

Jesus Dominguez

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:53:54

Pregunta

antes que nada Gracias por esta oportunidad de poder saber como podemos hacer negocios en la ciudad de Guatemala. somos una empresa que fabricamos productos profesionales para el cuidado del cabello, barba y bigote. que tramites se requieren para poder comercializar el producto en guatemala? como puedo detectar a posibles clientes potenciales?

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Estimado Jesús, los productos cosméticos y de higiene personal tienen alta demanda en estos países y para su comercialización es indispensable tramitar el registro sanitario correspondiente, sugerimos contrate el servicio de agenda de negocios en las oficinas de ProMéxico más cercanas a su localidad.

Carlos Velez

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:52:54

Pregunta

Buenas tardes, mi pregunta sobre cuales son las expectativas del Mezcal y cuales son las oportunidades de este producto en ese país

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Estimado Carlos, como comenté anteriormenete, el mezcal no se ha logrado posicionar en la región, sin embargo, le sugerimos participe en la Feria Alimentaria del próximo año.

Selene

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:52:08

Pregunta

Buenas tardes, qué posibilidades hay para la comercialización de joyería de plata Mexicana?

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Buenas tardes Selene: Si existe oportunidades de exportación para este tipo de producto; sin embargo, hemos detectado existe mucho comercio informal de personas particulares que viajan a México a comprar estos productos para su reventa en Guatemala.

COMENTARIO DEL MODERADOR

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:52:03

El Consejero Comercial, dará respuesta a las últimas preguntas.

MARCO TULIO MONTOYA VILLA

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:51:18

Pregunta

hola buenas tardes soy fabricante de muebles en acero inoxidable me gustaría aprender a exportar hacia algunos países del sur solo que me gustaría saber los tramites que debo seguir y bajo que volúmenes son los mínimos ya sea por medio de contenedores por mar o por tierra y también me gustaría importar, saludos

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Buenas tardes Marco Tulio: El primer paso es estar dado de alta como exportador y contratar los servicios de un agente aduanal, empresa de logística de transporte especializada hacia Centroamérica, en cuanto a los volúmenes mínimos depende de las necesidades de su comprador y las dimensiones del contenedor que seleccione. Sugerimos contrate el servicio de Promoción de Oferta Exportable

Ing. Jesus Lopez

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:50:31

Pregunta

Hola buenas tardes, le saluda el Ing. Jesus Lopez Nosotros nos dedicamos a la producción de hilos de filamento textil, para distintos usos finales, como ropa, calcetería, etc. Hemos notado, que la mayor parte de los prospectos que hemos contactado, exportan a USA, y aprovechan los beneficios de materias primas de origen CAFTA o CARIBBEAN BASIN Nos gustaría saber si hay alguna iniciativa que nos permitiera participar en ese mercado con materias primas Mexicanas, la fracción arancelaria que manejamos es 56060002, Saludos

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Estimado Jesús: Existe el beneficio de acumulación ampliada de textiles en el DR-CAFTA, los cuales permiten el uso de ciertos materiales provenientes de países no socios DR-CAFTA, quienes forman Parte por separado de un Tratado de Libre Comercio con los Estados Unidos y cada país miembro de Centroamérica y república dominicana. A partir del 15 de agosto de 2008 se aprobó una cantidad limitada para que prendas de vestir de tejido plano cortadas y ensambladas en uno o más países del DR-CAFTA pueden incluir materiales originarios de México en lugar de productos originarios de DR-CAFTA; estas prendas de vestir pueden ingresar a los Estados Unidos libre de aranceles. Para mayor información, sugerimos visitar el siguiente link: <http://vestex.com.gt>

Juan Jose García Pelayo Ricardez

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:49:21

Pregunta

Qué trámites se necesitan realizar para comercializar alimento para perro (croquetas) en Guatemala? Con qué dependencias hay que tratar? Cuáles son las oportunidades en el sector de alimentos y bebidas para las empresas mexicanas en el mercado de Guatemala

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Estimado Juan José, existe fuerte competencia de estos productos; sin embargo, existen posibilidades en marcas propias y las condiciones de acceso para que estos productos ingresen a Guatemala. Es necesario realizar el registro ante el Ministerio de Agricultura, Ganadería y Alimentación en el departamento de registros de insumos agrícolas.

Erick Hernández

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:48:46

Pregunta

Queremos exportar Mezcal de alta calidad a Guatemala, ¿Qué oportunidad tenemos de que esta bebida tenga buena aceptación? Gracias

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Estimado Erick, no se ha logrado posicionar el mezcal en la región, sin embargo, le sugerimos participe en la Feria Alimentaria del próximo año.

celina soto

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:48:04

Pregunta

Buen día, Me gustaría enviar las siguientes preguntas. Somos una empresa mexicana que se dedica a la fabricación y comercialización de amenidades para hotel: jabón, shampoo, gel, acondicionador, crema para el cuerpo. Actualmente tenemos distribución en Guatemala, sin embargo nos ha costado entrar en algunos grupos muy cerrados, por lo que quisiera ver la posibilidad de que nos apoyen con lo siguiente: - Datos de contacto de los principales hoteles en Guatemala - Datos de contacto con el IRTRA (Instituto de Recreación para los Trabajadores) Muchas gracias de antemano

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Estimada Celina, la colocación de sus productos en el mercado guatemalteco se puede realizar a través del servicio de agenda de negocios. Por favor acuda a la oficina de ProMéxico más cercana a su localidad.

LIC. ALEJANDRO CASANUEVA SALAZAR

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:45:37

Pregunta

Buen día Somos una empresa 100% Mexicana SEMILLAS Y AGROINSUMOS DEL VALLE DE MEXICALI SPR DE RL DE CV, de mejoramiento, producción y comercialización de semillas para siembra básicamente de Cilantro, Maíz Blanco, Tomate verde de cascara, sabemos que en Guatemala se consume semilla de cilantro, estamos buscando distribuidores y guía de los procedimientos y requisitos con los que se requieran cumplir así como tener los conocimientos de que otro tipo de semillas les pueda interesar

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Buen día Alejandro. A través del servicio de agenda de negocios -que puede solicitar en las oficinas de ProMéxico más cercanas a su localidad, sería posible encontrar un distribuidor de sus productos.

Luis Alvírez

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:43:28

Pregunta

Como podemos acceder a mayoristas de computo somos fabricantes de accesorios maletas y gadgets desde hace mas de 24 años.

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Estimado Luis, con el propósito de apoyarle adecuadamente, le sugerimos contrate el servicio de agenda de negocios en las oficinas de ProMéxico más cercanas a su localidad para encontrar un distribuidor de sus productos.

ALEJANDRO

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:42:10

Pregunta

Sr. Consejero Ignacio Elías Campos, Agradezco la atención que brinde a las presentes interrogantes, ¿Qué tanta aceptación tienen los productos artesanales mexicanos en Guatemala? Si deseamos exportar productos artesanales, de cerámica, qué es más conveniente, ¿hacerlo directamente? o buscar alguien que ya exporte y nosotros fungir como proveedor? ¿Cómo contactamos a las empresas en Guatemala? ¿Con quién debo dirigirme para solicitar información acerca de trámites, requisitos y en general lo que debemos cumplir para poder exportar a Guatemala productos de cerámica de alta temperatura, decorados a mano? Para profundizar más acerca del tema, ¿a dónde me dirijo? Agradezco su atención

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Estimado Alejandro. Agradezco su atención Muchas gracias por su pregunta, las artesanías guatemaltecas son muy similares a las artesanías mexicanas, por lo que no vemos viables sus productos; Sin embargo, sugerimos contratar el servicio de Promoción de Oferta Exportable a través de la oficina de ProMéxico más cercana a su localidad.

Jose Luis

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:41:06

Pregunta

Buenos tardes, ¿Que se necesita para tramitar los registros sanitarios de Guatemala? ¿A nombre de quien quedan estos registros, pueden quedar a nombre del fabricante en México? En caso de que solo sean a nombre del importador, ¿puede aparecer más de un importador en el registro sanitario? ¿O puede haber más de un registro sanitario para el mismo producto, para que cada uno tenga importadores distintos?

Respuesta

Ignacio Elias Caparros: Buenas tardes José Luis. Para poder contestar su pregunta necesitamos conocer los productos que componen su oferta exportable. Sugerimos consultar el departamento correspondiente en el Ministerio de Salud de Guatemala. Adjunto el link: <http://www.mspas.gob.gt/index.php/en/>

José P. O'Hara

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:39:48

Pregunta

Buenos días; Existe en Guatemala industria textil de hilado de fibra acrílica? Rompedoras de fibra acrílica?

Respuesta

Ignacio Elias Caparros: Estimado José, en Guatemala no existe la industria textil de hilado de fibra acrílica.

Fernando Lee

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:39:09

Pregunta

Un placer. Soy Fernando Lee, coreano en Mexico. Quisiera checar informacion acerca de expo ferretera en Guatemala. Mi correo es huitepec@gmail.com Mi celular : + 52 1 55 1844 0576 Espero su ayuda. Saludos cordiales. Fernando Lee.

Respuesta

Ignacio Elias Caparros: Buen día Fernando. La feria se llevará a cabo del 10 al 13 de noviembre, envío link de la feria para mayor información <http://ferretexpo.com/index.php/es/inicio/>

Ociel Cortés Romero

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:37:32

Pregunta

¿Cuál es el procedimiento para que se efectuó el pago de de una venta a Guatemala? La factura está en dólares y la cuenta en México es en pesos, debido que soy persona física.

Respuesta

Ignacio Elias Caparros: Se puede realizar a través de una transferencia internacional. Puede proporcionarle al importador guatemalteco las instrucciones para realizar una transferencia internacional que le proporcionará el banco mexicano, para que la empresa guatemalteca haga la transferencia a su cuenta en pesos. El banco realiza el depósito en pesos.

Eduardo Gallegos Troncoso

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:36:09

Pregunta

¿ Habra alguna asociacion medica en donde me pueda dar de alta como proveedor de mobiliario y equipo medico ? se los agradecería mucho. Saludos

Respuesta

Ignacio Elias Caparros: No existe ninguna Asociación Médica para darse de alta como proveedor. Como había mencionado anteriormente, sugerimos contrate el servicio de agenda de negocios en las oficinas de ProMéxico más cercanas a su localidad para encontrar un distribuidor de sus productos.

Eduardo Gallegos Troncoso

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:34:53

Pregunta

Buenos dias Consejero, me dedico a la fabricacion de mobiliario medico, me gustaria exportar a Guatemala, ¿ Me puede dar informe ?. Gracias.

Respuesta

Ignacio Elias Caparros: Buen día Eduardo: sus productos tienen bastante aceptación en Guatemala, por lo que sugerimos contactar el servicio promocional de agenda de negocios a través de la oficina de ProMéxico más cercana a su localidad.

jaqueline gomez

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:33:32

Pregunta

¿Qué trámites se tienen que realizar para comercializar diversos productos con Guatemala?

Respuesta

Ignacio Elias Caparros: Estimada Jaqueline, es necesario sea más específica en cuanto a su oferta exportable para poder brindarle mayor información sobre los trámites a realizar.

rosario flores franyutti

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:32:05

Pregunta

Hola soy la doctora Rosario Flores de medica paver,hace algunos años estuvimos interesado en participar en negocios con guatemala de hecho le pagamos el viaje a una persona que vino de guatemala a ver todo sobre el negocio nosotros somos fabricantes de fajas y material hospitalario , como vendas, gasas vaso copro, espejo vaginal entre otros de ortopedia blanda, les intereso pero en el momento que mexico nos tenia que facilitar toda la papeleria fueron las trabas a pesar de tener todo, pregunto pueden seguir interesados en nuestros producto

Respuesta

Ignacio Elias Caparros: Buen día Rosario: Los productos auxiliares para la salud y proveeduría hospitalaria son muy demandados en Guatemala y efectivamente estos están sujetos a estrictos controles de la autoridad sanitaria en Guatemala. Sugerimos tomar contacto nuevamente con el interesado que refiere o en su defecto contratar el servicio de Promoción de Oferta Exportable a través de la oficina de ProMéxico más cercana a su localidad.

Héctor Aceves

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:30:36

Pregunta

Estimado Consejero. Desde tu perspectiva, consideras que existen oportunidades de negocios para empresas mexicanas de tecnología, principalmente en las áreas de gobierno electrónico y sistemas de georeferenciación informática en Guatemala, si es así, qué disposición existe del Gobierno de Guatemala y qué apoyos de ProMéxico, para sostener un encuentro entre empresas mexicanas y el Gobierno de Guatemala?

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Estimado Héctor: Actualmente el gobierno no tiene ningún proyecto o plan para desarrollar este tipo de servicios; sin embargo, consideramos Costa Rica podría ser un país en donde exista aceptación a su producto, por lo que sugerimos avocarse las oficinas de ProMéxico más cercanas a su localidad para que le puedan informar sobre los servicios que ofrecemos.

Alejandro Rivero Larrea

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:29:23

Pregunta

Contamos fábrica de Seamless ,prendas exteriores y tejido de punto ,nos interesa la exportación a Guatemala de nuestro producto,que hay que hacer?

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Alejandro, le comento que Guatemala tiene una importante industria maquiladora en tejido de punto por lo que su producto consideramos sea difícil de aceptar en el mercado. Sin embargo, si el precio es competitivo y el tiempo de abastecimiento es el adecuado podría tener oportunidad.

SONIA SALDAÑA GARCIA

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:25:35

Pregunta

Hola, fabrico salsa gourmet, parecida a lo que es la salsa macha pero con un mejor trato en cuanto a la elaboración. exporto a E.U pero estoy interesada en incursionar en otros países. ¿Podría ser Guatemala una opción?

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Estimada Sonia, es importante indicar que en Guatemala el gusto por la salsa es NO picante, por lo que no sería viable en este mercado.

Mauricio Del Olmo

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:23:25

Pregunta

Buen día Sr Elias. Nuestra empresa procesa y congela verdura y actualmente exportamos a los EUA, nos interesa su mercado y para tal fin anexo link de la empresa y espera de su apoyo al respecto. <http://laproximaestacion.mx> Un atento saludo

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Buen día Mauricio. Algunos de sus productos si tienen viabilidad, por lo que le sugerimos avocarse a las oficinas de ProMéxico más cercana a su localidad para que le puedan informar sobre los servicios que ofrecemos.

Sergio encarnacion

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:21:47

Pregunta

Que tanta aceptación tendrá el mezcal guerrerense en ese país ? Habrá alguna regulación fiscal especial para este producto ? Que facilidades otorga el gobiernos local para la comercialización de este producto?

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Estimado Sergio, no se ha logrado posicionar el mezcal en la región, sin embargo, le sugerimos participe en la Feria Alimentaria del próximo año.

Luis M. Arroyo Herrera empresa: Aerosoles, Maquilados y Pinturas Selah sa de cv

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:20:45

Pregunta

Buen día, aprovechando la plataforma que Promexico pone a nuestra disposición, quisiera preguntarle cual es la demanda de productos de pintura en aerosol para el mercado En Guatemala. Esto respecto a la necesidad de diversificar nuestro mercado, ya que nuestra empresa fabrica varias marcas de pintura acrilica en aerosol para ser utilizada en diversas areas desde la ferretera hasta la artistica. Siendo nuestro interes conocer las necesidades de ese pais como posible cliente.

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Estimado Luis, para poder analizar su pregunta, necesitamos la fracción arancelaria y así establecer cuál es la demanda. Sugerimos contratar el servicio de Promoción de Oferta Exportable a través de la oficina de ProMéxico más cercana a su localidad.

Roberto Ramirez

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:18:49

Pregunta

Que tal Ignacio, somos un proveedor de Pan Congelado con un cliente en Guatemala, nos cuesta trabajo vender más artículos por el largo procedimiento. ¿Cómo se puede recortar ese tiempo? Gracias

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Buenas tardes Roberto, es necesario cumplir con todos los procedimientos y normativas legales establecidas. Recomendamos contratar los servicios de ProMéxico y así realizar una agenda de negocios para contactar a clientes potenciales.

RAFAEL CORTEZ

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:17:16

Pregunta

Soy fabricante de vestido para quinceañera y novia, y exporto mis productos al mayoreo a los EU, deseo hacerlo a Guatemala, que trámites tengo que hacer para cumplir con los requisitos arancelarios en ese país y si vendo al detalle a través de nuestra página por internet cuáles serían los requisitos. Cuál es la tasa que pagaría mi cliente tanto de mayoreo como el de menudeo. No se si tenemos tratado de Libre comercio con Guatemala y si es así dónde puedo consultar lo referente a mis productos. Estos son fabricados con materias primas asiaticas en un 50% checas un 20% y Mexicanas y de otros paises el 30%. El costo de la prenda por tratarse de un bordado y terminado artesanal se compone del 30% en materiales y el 70% en mano de obra, la cual es totalmente mexicana, en cuanto a diseño,corte y confección.

Respuesta

Ignacio Elias Caparros: Buenas tardes Rafael: para poder contestar su pregunta necesitamos nos proporcione la fracción arancelaria para poder analizar el arancel a pagar de acuerdo a la regla de origen contemplada en el Tratado de Libre Comercio y de igual forma le comenté, México si cuenta con un Tratado de Libre Comercio con Centroamérica.

Carolina Merino Montané

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:15:40

Pregunta

Buenos días Ingeniero, me interesa saber qué tipo de negocios se pueden hacer con Guatemala y el tipo de requisitos que se necesitan. Quedo al pendiente de sus respuestas. les envío saludos cordiales. Atte: Carolina Merino Montané Técnico en Desarrollo en Software

Respuesta

Ignacio Elias Caparros: Estimada Carolina: para poder contestar su pregunta necesitamos sea más específica en cuanto a su oferta exportable.

pablo otero molina

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:14:12

Pregunta

HOLA, ME GUSTARIA SABER LOS PRODUCTOS MEXICANOS CON MAYOR INTERES EN GUATEMALA, CUENTO CON UNA COMERCIALIZADORA Y HACEMOS EXPORTACIONES E IMPORTACIONES DE VARIOS PAISES.

Respuesta

Ignacio Elias Caparros: Estimado Pablo, sería importante conocer su oferta exportable para poder brindarle información de los productos que comercializa, a efecto de revisar posibles nichos de mercado.

Alberto Bethke

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:12:23

Pregunta

Que tipos de insumos, productos o tecnología para el campo requiere o le interesa a Guatemala?

Respuesta

Ignacio Elias Caparros: Estimado Alberto, para contestar su pregunta necesitamos especificación del sector al cual desea enfocarse.

Adrian Amozorrutia

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:11:49

Pregunta

¿Cuáles son los artículos mexicanos con mayor aceptación en Guatemala?

Respuesta

Ignacio Elias Caparros: Adrián, los principales productos mexicanos exportados a Guatemala son: automóviles de turismo, aceites crudos de petróleo, televisiones, vehículos o automóviles para transporte de mercancías y máquinas automáticas para procesamiento de datos.

MOISES HERNANDEZ RODRIGUEZ

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:10:23

Pregunta

¿Cuál es el nivel tecnológico de Guatemala en la Cadena de Suministro agrícola?, con el objetivo de que nosotros ofrezcamos sistemas ERP para la agroindustria. Muchas gracias.

Respuesta

Ignacio Elias Caparros: Estimado Moisés, habría que especificar a qué producto agrícola está enfocado su sistema. La producción agrícola en Guatemala se concentra en: café, cardamomo, banano, piña, minivegetales, arveja china, azúcar, entre otros.

Cristian Garcia

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:09:31

Pregunta

Buenas tardes, mi empresa fabrica redacción es industriales en el are a de metalmechanica, he tenido intercambios comerciales pero en honduras, y posibles clientes en Guatemala, pero al final muchos negocios se caen por los aranceles y fletes, existe algunas facilidades en la exportación a guatemala?

Respuesta

Ignacio Elias Caparros: Cristian, agradecemos su pregunta. Existe un Tratado de Libre Comercio entre México y Centroamérica, el cual permite exportar productos mexicanos sin arancel. Efectivamente, muchos de los productos mexicanos pierden competitividad con una inadecuada contratación de servicios de logística y transporte, por lo que enviaremos a usted un listado transportistas especializados que cubren la ruta entre México y Guatemala.

lilia jarillo melo

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:07:17

Pregunta

soy egeresada y deseo comenzar un proyecto de exportacion de miel

Respuesta

Ignacio Elias Caparros: Estimada Lilia, no existe admisibilidad para la importación de miel a Guatemala y adicionalmente es autosuficiente en el consumo de miel, por lo que no vemos viable su producto en este mercado.

Luis Inurreta

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:05:58

Pregunta

Buenas tardes! Cuales son los requisitos no arancelarios para enviar camaron congelado a Guatemala, se tiene que certificar alguna planta en Mexico? Saludos

Respuesta

Ignacio Elias Caparros: Guatemala tiene una fuerte industria acuícola, de hecho, existen importantes granjas camarónicas que exportan sus productos a Asia y México, por lo que consideramos su producto no tiene oportunidad de negocio; sin embargo, puede consultar la página del Ministerio de Salud y Asistencia Social en el apartado de regulación y Control de Alimentos ? Normativas vigentes. <http://www.mspas.gob.gt/index.php/en/normativas-vigentes.html>

COMENTARIO DE Ignacio Elias Caparros

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:04:18

Muy buenas tardes amigos empresarios, emprendedores, estudiantes y amigos en general. Antes que nada, los felicito y los exhorto para continuar con su interés por ver a la región centroamericana como una potencial área de oportunidades para sus negocios. Les quiero comentar que este es un mercado fascinante para ser explorado por las empresas mexicanas, pero sobre todo por las Pymes ya que este mercado es el adecuado para poder empezar experimentar en el extraordinario mundo del comercio exterior. Esperamos poder servirles desde esta oficina de ProMéxico en Guatemala la cual atiende toda la región centroamericana. ¡Bienvenidos!

COMENTARIO DEL MODERADOR

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:03:01

Iniciamos entrevista digital vía remota desde la ciudad de Guatemala...

COMENTARIO DEL MODERADOR

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:02:22

A continuación citamos una breve reseña de su trayectoria profesional: Cuenta con una maestría en mercadotecnia por la Universidad Anáhuac del Norte en México, D.F. y un MBA por Escuela Superior de Gestión Comercial y Marketing en Madrid, España. Tiene más de 14 años de experiencia realizando negocios en distintos sectores privados como el bancario, automotriz y el de bebidas alcohólicas. Desde hace más de ocho años se desempeña como Consejero comercial en la oficina de ProMéxico Guatemala, atendiendo todos los países centroamericanos, en donde ha logrado apoyar a un extenso número de empresas mexicanas, mayormente PyMes, a incursionar con éxito, al mercado centroamericano, ofreciendo todos los elementos y apoyos necesarios para que esos proyectos se lleven a cabo. Como ejemplo de casos de éxito de empresas atendidas por esta oficina, están empresas mexicanas como Grupo Lala, Aeroméxico, Interjet y también a empresas PyMes tales como Argos Eléctrica, Calzado Van Vien, o Industrias Lavín, entre otros.

COMENTARIO DEL MODERADOR

Hora del mensaje: 2016/09/21 12:01:01

Buenas tardes. Recibimos cordialmente a nuestro invitado del día de hoy, Ignacio Elías Caparrós, Consejero Comercial en Guatemala y al público interesado en conocer estrategias de internacionalización en Centroamérica.

RESPUESTAS FUERA DE LINEA

GELMUT ALDO CUEVA MOGROVEJO

Pregunta

¿Qué productos agrícolas son los más solicitados en Guatemala?

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Tenemos el contacto directo con productores de higos, granadas, chiles, pimienta morrón, etc.

ANGELICA

Pregunta

¿Qué oportunidad de exportación hay con Guatemala?

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Guatemala y el resto de los países centroamericanos son importadores de una gran cantidad de productos, tanto de consumo masivo como insumos para la industria en general. Agradeceremos si nos puedes especificar los productos que quisieras exportar a Guatemala para poder confirmar existen oportunidades de exportación, para ello le mando los datos de contacto de la oficina de ProMéxico en Guatemala la cual es guatemala@promexico.gob.mx

JOSE LUIS FRANCO

Pregunta

Un saludo. Yo estoy en Chiapas y tengo un producto nuevo con el cual he obtenido resultados muy importantes contra las plagas del café. Cacao, plátano o banano y mango, me interesa contactar a productores o asociaciones para ofrecerles una prueba de campo Saludo y mi correo es jlf Franco12000@yahoo.com.mx, espero chatear con usted.

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Gracias por participar en este chat. Para que nuestra oficina pueda concertar citas de negocio, es indispensable contratar el servicio promocional de agenda de negocios a través de la Oficina de ProMéxico en Tuxtla Gutiérrez. A continuación, te proporcionamos los datos de contacto: Daniel Molina, tel. (961) 223-3128, E-mail chiapas@promexico.gob.mx

MARISOL ESQUIVEL NAVARRETE

Pregunta

¿Que tan aceptables son el mezcal, tequila y cervezas artesanales en Guatemala? ¿Conviene comercializar dichos productos en ese país? ¿Los impuestos son muy altos para tales productos?

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Marisol, la cerveza y el tequila están bien posicionados en Guatemala y en el resto de los países centroamericanos, por lo que hay una fuerte competencia en estos mercados. En cuanto al mezcal, es una bebida que aún no se ha logrado posicionar en los mercados locales.

M.A. LUCILA ERNESTINA PINEDO REZA

Pregunta

Trabajo en una institución educativa y estamos en la línea de potenciar los productos agrícolas de la región mi planteamiento es: ¿Podemos hacer vínculo o contacto con alguien para negociar la exportación de nuestros productos o por lo menos con conocimiento el área?

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Para que nuestra oficina pueda concertar citas de negocio, es indispensable contrates el servicio promocional de agenda de negocios a través de la Oficina de ProMéxico más cercana a tu localidad. Sugerimos consultar el siguiente link donde encontrarás los datos de nuestras oficinas en la República Mexicana: www.promexico.gob.mx/es/mx/omex

JORGE ESCOBEDO

Pregunta

¿Cuál es el costo de desaduanamiento en Guatemala? ¿Cual es el principal puerto? ¿Existe fabricación de enfriadores exhibidores para conservar alimentos?

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Estimado Jorge. Entendemos te refieres al “costo de desaduanamiento en Guatemala” como el pago de los servicios aduaneros de importación, los cuales son de 50 dólares por elaboración de la póliza de importación (equivalente al pedimento de importación en México). Guatemala cuenta con 2 puertos principales: Puerto Quetzal en el Pacífico y Puerto Santo Tomás en el Caribe. Es importante mencionar, alrededor del 95% de las exportaciones mexicanas hacia Guatemala, se realizan vía terrestre, a través de la Aduana de Ciudad Hidalgo, Chiapas. Guatemala importa cierta cantidad de refrigeradores-exhibidores, pero la mayoría se produce localmente por Grupo Fogel www.fogel-group.com

ACT. ABRAHAM CARDENAS GONZALEZ

Pregunta

Laboro en el Instituto de Estudios Superiores de Tamaulipas, miembro de la Red de Universidades Anáhuac. Es la institución de educación superior privada con más acreditaciones de todo el estado de Tamaulipas, con una sólida tradición académica de 42 años. ¿De qué manera podríamos ofrecer nuestras licenciaturas, posgrados (presenciales y en línea) y cursos de extensión a la comunidad guatemalteca? Muchas gracias.

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: La oferta académica en Guatemala es insuficiente para atender las necesidades de estudios superiores, por lo que consideramos tu proyecto tiene muchas oportunidades de éxito. Sugerimos contrates el servicio promocional de agenda de negocios a través de nuestra oficina de ProMéxico en Monterrey, la cual atiende el Estado de Tamaulipas. A continuación, los datos de contacto: Ana Paulina González Reyes, tel. (81) 1097-0940, E-mail: nuevoleon@promexico.gob.mx. Con este servicio, podemos ponerte en contacto con las autoridades encargadas de la autorización de universidades, así como con un par de bufetes de abogados para que te detallen los requisitos y procedimientos legales.

GUILLERMO VALDES TORRES

Pregunta

Somos fabricantes de equipo de cuidados neonatales.(Incubadoras y cunas de calor radiante para bebés humanos), interesados en exportar a Guatemala. Quiero saber si existe alguna normatividad y requerimientos específicos para éstos productos o podríamos hacer la venta con el certificado de libre venta de cofepris.

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Guillermo, tus productos están sujetos a la normativa sanitaria. Sugerimos descargar el formulario F-AS-f-08 www.medicamentos.com.gt/index.php/formularios/registro-e-inscripcion. El certificado de libre venta de la COFEPRIS, es necesario para realizar el registro sanitario.

COBERTORES TLAXCALA

Pregunta

Buen día. Somos una empresa Textil dedicada a la fabricación de Cobertores Textiles para el Hogar. En nuestra gama económica. Como podríamos hacer negocios de este producto en Guatemala. Saludos.

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Sugerimos contrates el servicio promocional de agenda de negocios a través de nuestra oficina de ProMéxico en Tlaxcala. A continuación, los datos de contacto: Marco Antonio Guarino Benitez, tel. (246) 144-4869, E-mail: tlaxcala@promexico.gob.mx

ANABEL BOJORQUEZ ZAMUDIO

Pregunta

Qué se requiere para exportar maíz a Guatemala Como puedo contactar posibles clientes Que permisos se requieren para exportar el maíz Cuales son las empresas más solicitadas para realizar logística.

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: El maíz está excluido del Tratado de Libre Comercio entre México y Centroamérica; sin embargo, anualmente se abren contingentes para poder importar maíz sin arancel. Adicionalmente es importante mencionar se deben cumplir con los requisitos fitosanitarios para garantizar la inocuidad del maíz. Para que nuestra oficina pueda concertar citas de negocio, es indispensable contratar el servicio promocional de agenda de negocios a través de la Oficina de ProMéxico más cercana a tu localidad. Sugerimos consultar el siguiente link donde encontrarás los datos de nuestras oficinas en la República Mexicana: www.promexico.gob.mx/es/mx/omex

GUSTAVO BARRAGAN RANGEL

Pregunta

Fabrico mingitorios ecológicos, como puedo buscar socios comerciales en el mercado guatemalteco?

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Para que nuestra oficina pueda concertar citas de negocio, es indispensable contratar el servicio promocional de agenda de negocios a través de la Oficina de ProMéxico más cercana a tu localidad. Sugerimos consultar el siguiente link donde encontrarás los datos de nuestras oficinas en la República Mexicana: www.promexico.gob.mx/es/mx/omex

MAGDA SAMANO

Pregunta

Hola existe en México un dispositivo detector de sismos que puede detectarlos de 15 minutos a media hora de anticipación son dos prototipos perfectamente funcionales y probados por personal de protección civil, tengo documentos probatorios así como documentación del cenapred, como puedo comercializarlos con Guatemala ya que a México parece que no le interesan gracias

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Estimada Magda, llama nuestra atención menciones en México no interesa el dispositivo, quizás ha faltado contactar a las personas adecuadas y hacer una presentación completa de los dispositivos. Vemos difícil que si en México -donde hay una cultura sísmica importante- no tuvo éxito la comercialización del dispositivo, en Guatemala, no creo que fuera diferente. No obstante lo anterior, podemos apoyarte con una agenda de negocios, para lo cual tienes que contratarla en la Oficina de ProMéxico más cercana a tu localidad. Sugerimos consultar el siguiente link donde encontrarás los datos de nuestras oficinas en la República Mexicana: www.promexico.gob.mx/es/mx/omex

ING. DANIEL CRUZ

Pregunta

Qué tal Ignacio Elías. Somos una franquicia de reparación remodelación asistencia Residencial Comercial Industrial, Auto llamada Dr. Auto & Casa. Ya tengo registro de marca de Guatemala y puedo comenzar en abrir franquicias en ese país. Requero información de promoción, publicidad: Feria de franquicias, Expos especializadas, revistas y periódicos con buen número de lectores, etc. Uds. como consejería en qué nos pueden apoyar? Saludos.

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Hola Daniel, en Guatemala hay buenas oportunidades para franquicias mexicanas; sin embargo, hay que considerar la legislación no está tan desarrollada como en nuestro país. Sugerimos contactes a la Asociación de Guatemalteca de Franquicias (AGF) <http://guatefranquicias.org/> o a la firma consultora mexicana Feher & Feher www.feherandfeher.com/sitio/ quien tiene una filial en Guatemala y ha apoyado a otras franquicias mexicanas para su establecimiento en este país.

ANDRES

Pregunta

Buenas tardes Ignacio, actualmente vendemos cubiertas de granito y mármol para constructoras de vivienda en Nicaragua. Quisiera conocer la viabilidad de comercializar este material para desarrollos habitacionales, así como aranceles y restricciones no arancelarias en Guatemala, y de ser posible, para otros países de Centroamérica.

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Andrés, existen oportunidades de exportación para tus productos en todos los países centroamericanos. Gracias al Tratado de Libre Comercio entre México y Guatemala, vigente desde hace más de 15 años, el 98% de los productos de origen mexicano, están exentos de arancel de importación. Adicionalmente te informamos, no existen restricciones arancelarias o alguna normativa que se deba cumplir para la comercialización de estos productos en la región.

JOSE LUIS FRANCO DEL VALLE

Pregunta

Buenas tardes, soy Jose Luis Franco del Valle, cómo contactar a empresarios del ramo agrícola del café (roya, fumagina, mal de la hilacha, ojo de gayo, etc), cacao (moniliasis) mango (fumagina) y plátano (sigatoka) para enviar información de un producto que yo represento y que ha sido efectivo en el y tratamiento de las plagas de estos productos. El producto es bio degradable y orgánico.

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Para que nuestra oficina pueda concertar citas de negocio con empresarios de los productos agrícolas que mencionas, es indispensable contratar el servicio promocional de agenda de negocios a través de la Oficina de ProMéxico más cercana a tu localidad. Sugerimos consultar el siguiente link donde encontrarás los datos de nuestras oficinas en la República Mexicana: www.promexico.gob.mx/es/mx/omex

GILBERTO DE LA TORRE

Pregunta

HOLA BUENAS TARDES, Ven posibilidades en el mercado de Guatemala para Sazonadores y Salsas gourmet?

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Hola Gilberto. Tendríamos que conocer un poco más las características de tus productos, principalmente los sazónadores, ya que existe importante fabricación local. Ahora bien, en cuanto a las salsas gourmet, existe un nicho de mercado que busca siempre alimentos novedosos y naturales.

HECTOR TRETO RIVERA

Pregunta

Somo exportadores de productos de cuidado e higiene personal hechos en Mexico. Existe una base de datos de empresas Guatemaltecas que pudieran estar interesadas en este tipo de productos? Ya sea mayoristas, distribuidores o cadenas de supermercados, la cual se nos pudiera compartir para ofrecerles nuestro catalogo?

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Una base de datos como tal en una página web no existe; sin embargo, esta Oficina de Representación de ProMéxico para Centroamérica, cuenta con una amplia base de datos de importadores/distribuidores de productos de cuidado e higiene personal. Sugerimos contratar el servicio promocional de agenda de negocios a través de la Oficina de ProMéxico más cercana a tu localidad. Puedes consultar el siguiente link donde encontrarás los datos de nuestras oficinas en la República Mexicana: www.promexico.gob.mx/es/mx/omex

EMILIE SALLOUM

Pregunta

Buen día, somos una consultora internacional en búsqueda y selección de talento humano y ya estamos trabajando en Norte America colocando vacantes técnicas como ingenieros, arquitectos, diseñadores. Entonces, me interesaría saber si hay una necesidad de empleados cualificados en Guatemala en el sector de la construcción, IT ... Muchas gracias de antemano.

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Por lo que hemos podido apreciar, existen suficientes agencias de colocación y empleo en Guatemala (la más importante es Manpower) y no tenemos elementos para afirmar existe demanda de empleos cualificados en Guatemala.

JORGE ORLANDO LOPEZ

Pregunta

Buenas tardes: en Vanexpo de México somos organizadores de ExpoElectrica Internacional, el evento más importante de LatinoAmerica en el sector eléctrico y de energías renovables, para nuestra edición 2017 queremos contar con la participación de expositores de Guatemala, sería posible que a través de ProMexico podamos hacer llegar esta oferta?

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Sugerimos contactar a Luis Fernando Aranda Flores, Responsable de la Ventanilla de Atención de ProMéxico en la Ciudad de México, al teléfono 5447-7000 o a través del correo ciudad.demexico@promexico.gob.mx, quien te podrá informar los requisitos y procedimiento para promover Expos mexicanas en otros países.

JORGE ORLANDO LOPEZ

Pregunta

Buenas tardes Elias: tengo una planta de ecológico de adobe 100% ecológico, sería viable invertir en Guatemala con este producto?

Respuesta

Ignacio Elías Caparros: Hola Jorge, el adobe ya no se usa en Guatemala, por lo que no es conveniente realizar una inversión con este proyecto.

Pregunta

Buenas Tardes, Estoy interesado en vender maíz blanco a Guatemala. De donde puedo obtener contactos de compradores e información sobre el precio del maíz y otros granos en Guatemala ? Como esta la infraestructura para la distribución de granos ? Hay almacenadoras en el puerto ? Cuales son las medias de pago mas usados o comunes en Guatemala para el maíz, y se debe vender en moneda Mexicana, Quetzales o en dólares estadounidenses ? Muchas gracias. Saludos cordiales, Dominik Meier Grupo Altabacora.

Respuesta

Ignacio Elias Caparros: Dominik, nos permitimos informarte, el maíz está excluido del Tratado de Libre Comercio entre México y Centroamérica; sin embargo, anualmente se abren contingentes para poder importar maíz sin arancel. Adicionalmente es importante mencionar se deben cumplir con los requisitos fitosanitarios para garantizar la inocuidad del maíz. Para que nuestra oficina pueda concertar citas de negocio, es indispensable contratar el servicio promocional de agenda de negocios a través de la Oficina de ProMéxico más cercana a tu localidad. Sugerimos consultar el siguiente link donde encontrarás los datos de nuestras oficinas en la República Mexicana: www.promexico.gob.mx/es/mx/omex. Adicionalmente te comentamos Guatemala cuenta con infraestructura portuaria para la importación de productos a granel y también existen almacenes debidamente instalados. La formas de pago suele ser transferencia bancaria internacional y la moneda de pago es el dólar.