



¿Cómo hacer negocios con La Habana?

Luis Cabrera Cuarón

2016/07/13 12:00 - 13:00

Consejero de ProMéxico en La Habana, nos hablará de los pasos que se requieren para el intercambio comercial.

¿Cuáles son las principales estrategias para realizar negocios con La Habana? ¿Cuáles son los artículos mexicanos con mayor aceptación en La Habana? ¿Cuáles son las expectativas para el mercado mexicano? ¿Qué trámites se tienen que realizar para comercializar diversos productos con La Habana?

Participe con nosotros, envíe sus preguntas y comentarios

Total de preguntas: 66

Preguntas contestadas: 42

[Envía tu pregunta o comentario.](#)

COMENTARIO DE Luis Cabrera Cuarón

Hora del mensaje: 2016/07/13 13:04:07

Me ha dado mucho gusto participar en este intercambio y espero haber respondido a sus inquietudes y, sobre todo, haber despertado interés en explorar un mercado importante para México que abre oportunidades para los exportadores e inversionistas de nuestro país en la coyuntura actual de gradual apertura de la economía cubana y de atracción de la inversión extranjera.

COMENTARIO DE Luis Cabrera Cuarón

Hora del mensaje: 2016/07/13 13:03:11

Me ha dado mucho gusto participar en este intercambio y espero haber respondido a sus inquietudes y, sobre todo, haber despertado interés en explorar un mercado importante para México que abre oportunidades para los exportadores e inversionistas de nuestro país en la coyuntura actual de gradual apertura de la economía cubana y de atracción de la inversión extranjera.

COMENTARIO DEL MODERADOR

Hora del mensaje: 2016/07/13 13:01:06

Agradecemos la participación de todos. Las preguntas que quedaron pendientes, recibirán respuesta puntual del Embajador Luis Cabrera, Consejero Comercial en La Habana, Cuba.

Daniel Castellanos

Hora del mensaje: 2016/07/13 13:00:47

Pregunta

Buenas tardes: Recientemente viajé por primera vez a la República de Cuba (La Habana) Y durante mi estancia pude observar que es un mercado virgen en muchos sectores, después de esa visita me quedé con las ganas de hacer negocios en la isla. Mi pregunta va enfocada a cuáles son los artículos y productos con mayor aceptación y con mayor potencial para exportar? Y una vez teniendo esa información el cómo hacerlo? De mi parte estoy con toda la disposición de escuchar, aprender y seguir todo el proceso de exportación. Gracias PROMEXICIO

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: Cuba es un país eminentemente importador. Importa una amplia variedad de productos, pero tiene prioridades para poder destinar sus recursos financieros de manera adecuada. Para poder responder mejor a su pregunta, sería importante conocer cuáles son los productos que maneja y verificaríamos si fueran de interés en base a las prioridades del país.

Alfonso Camacho Pereda

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:57:41

Pregunta

Hola, excelente sección, quisera saber si en Cuba existen aranceles para la exportación de productos mexicanos de plástico inyectado para los automóviles. Igualmente les agradecería me orientaran sobre la entidad encargada de la distribución de energía eléctrica en el país.

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: Para responder su consulta, favor de enviarme la fracción arancelaria de su producto y ver si entra dentro de las preferencias arancelarias negociadas dentro del ACE 51. La Unión Eléctrica perteneciente al Ministerio de Energías y Minas.

Miguel Angel Lagunes Marquez

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:55:24

Pregunta

Que oportunidades existen para invertir en Cuba y como se darían las condiciones para poder hacerlas. Ahora bien existe alguna forma en que a través de promexico se pueda visitar la isla y con ello evaluar el riesgo que pueda existir.

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: En el sitio www.camaracuba.cu podrá encontrar información sobre la nueva ley de inversión extranjera, y un listado de sectores prioritarios y proyectos de inversión. Puede visitar Cuba, hay mucha conectividad aérea entre México y Cuba y con gusto podríamos conversar sobre sus inquietudes, pero antes me gustaría conocer datos de su empresa y sector en el que de acuerdo a su experiencia y actividad desearía contemplar invertir.

Martin Lopez

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:51:56

Pregunta

Hola, somos Rancho San Josemaría, la quesería Mexicana con más premios internacionales y la quesería artesanal más galardonada de América Latina, producimos quesos de oveja madurados, quesos gourmet, y consideramos que dada la apertura que se está dando en Cuba, nuestros productos serían de mucho interés para el perfil de clientes de turismo, hoteles, etc, por lo que nos gustaría nos orientaran a encontrar un comercializador en la isla o bien tener la oportunidad de dar a conocer nuestros productos, estamos muy al pendiente, gracias!

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: Para poder apoyarle necesitaríamos conocer un perfil más completo (website, si tiene) de su empresa, experiencia en hotelería (qué cadenas). En base a dicha información estableceríamos contacto para detectar interés concreto con las 2 empresas cubanas dedicadas a proveeduría de hoteles.

COMENTARIO DEL MODERADOR

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:50:34

El Consejero Comercial, dará respuesta a las últimas preguntas.

VIRIDIANA RAMIREZ.

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:49:04

Pregunta

HOLA BUEN DIA, SOY UNA MICROEMPRESARIA INDEPENDIENTE DE NOPAL Y XOCONOSTLE, QUISIERA SABER SI EXISTE LA POSIBILIDAD DE QUE PUEDA COMERCIALIZAR MIS PRODUCTOS A LA HABANA, Y QUE REQUISITOS NECESITARIA,

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: Tomo en cuenta su interés. Por el momento no existe posibilidad para los productos que menciona.

Ernesto Cordero

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:47:18

Pregunta

Cual es la realidad de exportar producto perecedero (frutas ,verduras y hortalizas) a la isla ? La venta se realiza por medio de las comercializadoras cubanas o en forma directa ? Que tantos barcos mercantes salen de Veracruz o Progreso a Cuba ? Me podría decir quien es el particular del embajador Enrique Martínez ?

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: Existe demanda de dichos productos, especialmente para el sector turismo. Toda la importación y distribución corresponde a las empresas estatales. No tengo el dato en este momento del número de barcos de Veracruz o Progreso a Cuba. Secretaria particular del Embajador Martínez es Eva Balbuena.

Jorge Garbalosa Cruz

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:44:23

Pregunta

Buenos días, ante todo gracias por su atención, Consejero, unas preguntas para usted por favor: 1. Procedimiento recomendado para poder introducir un producto o equipo en el mercado cubano? 2. Puede una empresa extranjera con el apoyo de ProMéxico ayudar a concertar alguna cita o conferencia con ejecutivos de La Habana (por ejemplo cadenas de tiendas, etc) y que la empresa corriera con todos los gastos de ese contacto en La Habana,,,o sería mejor exponer ese equipo o producto en la Feria Internacional de La Habana de noviembre? 3. En la Feria de La Habana, se puede lograr firma de contratos en directo con alguna cadena de tienda de La habana o empresa local interesada o este trámite quedaría pendiente a otra etapa de procedimiento cubano? 4. En caso de interés de importar equipo o mercancía a Cuba,,cuáles serían las condiciones aduanales,,,trámites o procedimientos, 5. En el caso de envío de contenedores,,sería al Puerto del Mariel? cual sería el procedimiento y trámites oficiales,,,, Saludos y gracias por permitirnos dirigirnos a usted,,,,

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: Respecto a sus preguntas: 1- Información sobre el producto o equipo para poder orientarlo sobre cuál sería la empresa que pudiera interesarse en adquirir su producto. 2- Sí puede apoyarse con la Consejería Comercial de ProMéxico en Cuba. De acuerdo a sus productos y la información de su empresa, se identifica el interés de la contraparte cubana y se le preparan citas. La Feria de La Habana (FIHAV), puede ser otra oportunidad de mostrar sus productos. 3- En la Feria de la Habana sí se pueden firmar contratos. Igual puede ser el marco para el inicio de tratos comerciales para muchas empresas extranjeras. 4- Si se refiere a exportación a Cuba, los procedimientos y trámites aduanales son los normales en el comercio internacional. 5- El puerto del Mariel, por lo general sería el que recibiría la carga pero pudieran ser otros como el de Santiago, depende el destino de la mercancía.

Adrián Garza

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:41:38

Pregunta

Luis Cabrera Buen día. Me interesa importar de Cuba dulces Típicos: Ate de Guayaba, Mazapán entre otros También me interesa plantar de manera experimental en México árboles de Guayaba de la variedad que se cosechan en Cuba. ProMéxico me puede apoyar? Saludos Cordiales.

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: No creo que haya oferta cubana de "ate de guayaba y mazapán" para exportar a México. Para poderlo apoyar en lo referente a la plantación de árboles de guayaba en México de la variedad cubana, requerimos conocer un perfil de su empresa y más detalles del proyecto que pretende.

Frank

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:40:54

Pregunta

Saludos. Hago piezas artísticas en vidrio y equipo de laboratorio, Cuba puede ser un mercado para mis productos?

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: Para poder apoyarle necesitaríamos conocer un perfil de su empresa, experiencia, y cualquier información adicional que crea importante acerca de sus productos y la propia empresa.

Salvador Olàguez Olàguez

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:40:07

Pregunta

Buenos dias, conociendo la situación financiera actual de Cuba donde todo lo estan negociando con Cartas de Credto Irrevocables no confirmadas a 360, 720 días y mas pero que finalmente no las estan honrando a su vencimiento, ¿cual

sería su recomendación para hacer negocios con el país y que esquema de apoyos a sus exportadores a Cuba tiene Mexico para poder negociar en estas circunsatancias. gracias

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: Su generalización de que Cuba "no está honrando las cartas de crédito a su vencimiento" no es la realidad. La recomendación para hacer negocios con Cuba es que haya interés de ambas partes y seriedad en los tratos y tratar de buscar bancos que le apoyen con el financiamiento. ProMéxico, a través de sus oficinas en Cuba, apoya a los exportadores mexicanos y los orienta y trata de intervenir en la solución de cualquier diferendo que se presente.

homero garciafigueroa

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:39:15

Pregunta

como garantizan el pago de los productos que se envian a Cuba y el plazo de este pago o pagos?

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: El tema de pagos, plazos, créditos es parte de una negociación entre las partes, en la que el tipo de producto y la prioridad de Cuba juegan un papel importante.

Alejandro Salas Altamirano

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:38:44

Pregunta

Respetuosamente ponemos a la disposición de las empresas de Cuba que, se interesen por importar de México; "Calcio" - Mineral no metálico para consumo humano, animal, y aplicación en vegetal. para uso Comercial, Domestico e Industrial. Representamos una Mina en México y con gusto, deseamos entablar conversaciones y acuerdos con empresas que verdaderamente se interesen en este indispensable Mineral. Agradecemos su atención. Alejandro Salas Altamirano - Director General-Importaciones y Exportadores Salas, S.A. de C.V. - RFC IES 880829 AR6 - Av, Nuevo León 276 - 701, Col. Condesa, Delegación Cuauhtémoc, Ciudad de México - México - C.P. 06140 - 52(55) 5008-5276 - Agradecemos su atención.

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: Para poder apoyarle necesitaríamos conocer un perfil de su empresa, experiencia, y cualquier información adicional que crea importante. Cuba importa los medicamentos a través de la empresa importadora del Ministerio de Salud Pública. Con la información que envíe pudiésemos valorar el interés real en este producto y responder a su inquietud.

Clemente Copca

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:36:58

Pregunta

Hola buena tarde: Nosotros somos una fabrica de quimicos de limpieza institucional en su momento exportamos atravez de un contacto para vender al gobierno cubano. Queremos hacerlo de forma directa para promover nuestra marca y nuestros opciones de productos. Gracias

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: Es política de Cuba, tratar directamente con los fabricantes y eliminar intermediarios. Para poderlo apoyar necesitaríamos conocer un perfil de su empresa, de qué productos hablamos, calidad, experiencia, si exportan, a qué países y cualquier información adicional que crea importante. Pudiera comentarnos a qué empresas ya se le vende su producto y con esa información pudiéramos apoyarlo y programar citas para que se traten estos temas directamente.

Inés Rodríguez

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:36:00

Pregunta

¿Cuáles son las expectativas para el mercado mexicano en el tema de empresas que ofrecen servicios de consultoría de software? Y como nos podemos acercar a las empresas cubanas para tener contacto de negocios.

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: Para poderlo apoyar necesitaríamos conocer un perfil de su empresa, experiencia, clientes y cualquier información adicional que crea importante. Con esta información pudiésemos responder mejor. Le comento que ya hay empresas mexicanas en Cuba en este sector.

amelia garcia

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:35:23

Pregunta

hola quisiera saber que productos serian elejibles para exportar?

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: Cuba es un país eminentemente importador. Importa una amplia variedad de productos. Para poder responder mejor a su pregunta, sería importante conocer cuáles son los productos que maneja y si éstos son de interés y de las prioridades del país.

Jorge Becerra

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:34:00

Pregunta

Puedo abrir una empresa en La Habana como socio mexicano? Si sí, cuáles son los requisitos? Quiero exportar desde allá como mexicano Gracias!

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: Para abrir una empresa mexicana en La Habana, tiene, como bien plantea, que cumplir varios requisitos: - 5 años de constituida la empresa en su país de origen. - 3 años de negocios estables con Cuba con volumen de negocios con empresas cubanas, mínimo de 500 mil dólares anuales. - Capital social mínimo de 50 mil dólares.

Armando Hecht

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:32:53

Pregunta

Hola, para solicitar su amable apoyo en cuanto a la legislación del embargo/bloqueo que tiene Estados Unidos hacia Cuba. Me busco una compañía cubano-panameña para exportar nuestros productos a Cuba, solo tengo duda de si al hacer esto, pudiera llegar a generar problemas con nuestras exportaciones futuras a Estados Unidos de Norte América o con el ingreso/visas de los accionista (o mía) a Estados Unidos. De antemano, muchas gracias

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: Ignoro los detalles y particularidades del trato con la empresa cubano panameña que menciona y de qué productos se trata. Tal vez pueda exportar directamente y evitar esa intermediación. Para poder orientarlo necesitaría más información.

L.C.P. MIGUEL ANGEL CORTES CORPUS

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:32:21

Pregunta

¿CUALES SON LOS REQUISITOS PARA ESTABLECER UN INSTITUTO DE IDIOMAS EN CUBA?

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: La educación en Cuba, no está abierta a la inversión extranjera.

Ramón Sánchez Martínez

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:31:22

Pregunta

Buenas Tardes. Nuestra empresa es fabricante de Colores Naturales para la industria alimentaria y deseamos saber el camino a seguir para exportar estos productos a Cuba.

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: El camino sería conocer un perfil de su empresa, experiencia, de qué productos hablamos, calidad, si exportan, a qué países y cualquier información adicional que crea importante. Con esta información se analizaría el interés de la parte cubana y se le contactaría para programar citas de ser el caso.

Erasmó Luna Castro

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:29:52

Pregunta

Me interesa mucho vender básculas de pesaje, que debo hacer o con quien me puedo contactar?

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: Para poderlo apoyar necesitaríamos conocer un perfil de su empresa, de qué productos hablamos, calidad, experiencia, si exportan, a qué países y cualquier información adicional que crea importante. Con esta información se analizaría el interés de la parte cubana y se le contactaría para programar citas de ser el caso.

Guillermo Celis Roca

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:28:37

Pregunta

Estimados amigos: Somos una pyme en Coatzacoalcos, Ver. Fabricamos todo tipo de pinturas, adhesivos para cerámica, morteros especializados, impermeabilizantes y demás cosas para la construcción. Qué podemos hacer? Cómo nos pueden ayudar para llegar a Cuba? Está aquí enfrente.

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: Para poderlo apoyar necesitaríamos conocer un perfil de su empresa, de qué productos hablamos, experiencia, si exportan, a qué países y cualquier información adicional que crea importante. Con esta información se analizaría el interés de la parte cubana y se le contactaría para programar citas.

Sergio Antonio Bayardo Toledo

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:27:32

Pregunta

Buen día Don Luis gracias por su amable atención, somos una empresa con 34 años en el mercado con la misma razón social. Tenemos 7 años con una planta en Mérida, con una capacidad de 400 salas 321 a la semana, desde este centro atendemos a cadenas a nivel nacional en la región y tenemos importantes clientes en la región. Nos interesa exportar a Cuba, sabemos que puede haber oportunidades, nos comentan que todo se hace a través de una empresa que compra y distribuye en el interior de Cuba los productos (incluyendo el sector hotelero), nos comentan que se requiere una certificación que cuesta cerca de cien mil pesos. Hoy tenemos que ser selectivos en nuestros egresos y nos gustaría saber si realmente es indispensable este proceso, lo que nosotros queremos es tener una negociación y si realmente hay negocio poder cubrir los puntos que sean necesarios. Por favor Don Luis le pedimos su orientación al respecto, muchas gracias por todo.

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: La economía de Cuba es una economía centralizada. Es cierto que la importación y distribución de productos se realiza a través de las empresas importadoras autorizadas dependiendo del sector de que se trate. El caso de las salsas, pudiera ser a través de la empresa importadora del Ministerio de Turismo, para abastecer a los hoteles y a través de algunas cadenas distribuidoras de tiendas para la población. Una vez detectado el interés de la empresa cubana, su empresa debe registrarse como proveedor (lleva varios trámites de protocolización de algunos documentos), y en el caso de alimentos deben ser aprobados por el Instituto Nacional de Higiene Alimentario. Ignoro a qué "certificación" se refiera que pudiera tener el costo mencionado.

D'Angélica & D'Arteaga

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:26:13

Pregunta

¿La joyería de plata es un producto que cuenta con arancel preferencial para la importación? Hace poco tiempo visite La Habana y veo que la mayor parte del año hay turismo, por lo cual me parece que Cuba sería un excelente lugar para promover la Joyería Mexicana, sin embargo no se que tan factible es para una persona radicando en Cuba realizar una importación, que facilidades brinda el gobierno Cubano. ¿Que restricciones se considera? Si es posible realizar la exportación de joyería, ¿hay algún límite?

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: Las importaciones de mercancías para la comercialización por parte de personas físicas, no se contempla actualmente en Cuba. Este tipo de negocios se realizan a través de las empresas cubanas dedicadas a este fin.

Bernardo S. Castañeda

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:25:44

Pregunta

Buenas tardes, Me gustaría saber el plan de desarrollo turístico que se tiene ahora con la apertura a inversión extranjera. ¿Es cierto que se tiene proyectada la instalación de una gran cantidad de hoteles en La Habana? Y en cuanto a comercios ¿qué porcentaje de participación puede tener un extranjero? Saludos desde Coahuila. GRACIAS.

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: El sector turismo es prioritario para Cuba y se prevé un acelerado desarrollo, construcción, ampliaciones de hoteles, marinas, campos de golf a lo largo de toda la isla y en La Habana. En el sitio Web de la Cámara de Comercio de Cuba www.camaracuba.cu están publicados los proyectos de inversión por cada sector, ahí puede consultar el caso del turismo. Respecto a su pregunta de "porcentaje de participación" entiendo que se refiere en cuanto a comercios a proyectos de inversión que la Ley de Inversión Extranjera contempla con las posibilidades de inversión extranjera minoritaria, mayoritaria o 100% extranjera. Puede consultar las características de la ley en el sitio mencionado.

MIGUEL ANGEL PANDAL HERNANDEZ

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:24:51

Pregunta

Buenos días Sr. Embajador; Nuestra empresa Novaprint, S. de R.L. de C.V. estamos iniciando una relación comercial con la empresa Cubana "BIOCUBAFARMA"... sin embargo las condiciones de pago establecidas en los "Contratos Comerciales" que firmamos con ellos de 60 días de crédito para el pago no se están cumpliendo y nuestra posición es esperar respuesta de ellos porque el volumen de venta es muy bajo. Al aumentar el volumen de las exportaciones este tema puede ser muy crítico para nuestra empresa. La pregunta a usted Sr. Embajador es si el gobierno Mexicano nos puede ayudar a contar con alguna garantía de cualquier tipo de que el pago se podrá cobrar en un plazo razonable dijéramos de no más de 4 meses? o ¿qué recomendación nos puede dar en este sentido? Muchas gracias anticipadas por su siempre amable atención y apoyo.

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: Su caso particular con BioCubaFarma le agradecería lo tratáramos específicamente, a través de comunicación con nuestra oficina. Por otra parte, no se contemplan garantías como tales por parte del gobierno mexicano. Recomiendo que haga contacto con Bancomext.

Pablo Fernandez

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:22:32

Pregunta

Hola me gustaría saber si en Cuba se cuenta con oficinas de representación o si puedo alquilar una oficina virtual para promover mi producto, gracias

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: Para poderlo apoyar necesitaríamos conocer un perfil de su empresa, de qué productos hablamos, etc. En Cuba existen oficinas de representación de empresas mexicanas que mantienen un comercio activo entre ambos países. También existen empresas mexicanas que comercian con Cuba y no necesariamente necesitan de una oficina física.

Higareda

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:21:52

Pregunta

Son altos los impuestos que se pagan en Cuba al tener una pyme???

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: Relativamente altos.

Higareda

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:21:21

Pregunta

Que oportunidad tienen una pyme mexicana penetrar en el mercado cubano

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: Depende del producto de que se trate.

Roberto Ballesteros Lopez

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:20:24

Pregunta

Sr. Luis Cabrera Soy un pequeño empresario dedicado a la fabricación y venta de joyería de plata, operando en 3 tiendas en Cancun y Cozumel, siempre orientado al turismo extranjero que visita estos lugares, mi experiencia en el ramo es de 25 años por lo cual y dada la apertura que se está dando a la inversión privada en Cuba, quisiera conocer información amplia y de primera mano sobre la factibilidad de instalar una tienda en ese país, si es posible y bajo que términos de acuerdo con las leyes de dicho país. Mucho agradeceré la información que me pueda proporcionar al respecto. Atentamente Roberto Ballesteros L. 9871009674 Cel.

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: Es cierto que Cuba está en un proceso de "apertura económica", actualización de su modelo económico, pero manteniendo las características de economía centralizada. Podría existir la posibilidad de venta de sus productos a través de las tiendas mayoristas e importadoras que ubican su producto en tiendas específicas de joyerías. Para poderlo apoyar, de haber interés, necesitaríamos un perfil de su empresa, experiencia en estos productos, descripción de los productos, y cualquier información adicional para verlo con las contrapartes cubanas.

Rodríguez De Lira y Asociados SA DE CV

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:17:32

Pregunta

Me gustaría saber si hay posibilidad de invertir en temas de Barita y Bentonita para drilling de perforación petrolera. Se que en Santiago hay minas de Barita (sulfato de bario) sin explotar. Que requerimientos tienen ya que podemos poner en operación plan de inversión y envío de maquinaria.

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: La posibilidad existe. Necesitamos nos envíe un perfil de su empresa, experiencia en este sector y veríamos con las contrapartes cubanas el interés real.

Dr. Javier Rosales Mejía

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:16:39

Pregunta

Buen día Me interesa conocer cuáles son las opciones de negocio con CUBA, tanto importando y conociendo sus necesidades para exportarles productos viables para su país. En fin conocer todas las opciones de negocio. Hay alguna página donde pueda verificar esta información saludos y agradezco su información

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: En el sitio www.camaracuba.cu están las oportunidades actuales de negocios con Cuba así como

los proyectos de inversión extranjera.

Cesar valencia

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:15:06

Pregunta

Hola buen día, soy fabricante de urinales sin consumo de agua ya tengo experiencia en exportación y me gustaría saber si hay oportunidad de negocio en Cuba, y podría orientarme para conseguir esa meta, gracias por la atención . Director general Enseco

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: Sí existiría oportunidad. Necesitamos nos envíe un perfil de su empresa, experiencia, si exportan y a qué países, descripción de estos productos y con las contrapartes cubanas, veríamos el interés real. En estos momentos el sector turismo en Cuba está creciendo y se construyen hoteles que requerirán de este tipo de productos. Una vez con la información, de acuerdo a los intereses de la contraparte cubana programaríamos citas que pudieran derivar en tratos comerciales.

Paola Calderón

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:14:29

Pregunta

Hay posibilidades de vender hilos open end de algodón y poliéster para la elaboración de telas?

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: Sí existen posibilidades, aunque no son productos de prioridad en estos momentos para el país.

Pablo Ramirez

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:13:41

Pregunta

Sr. Cabrera gracias por su atención, nuestra empresa Guantes ProCasi se dedica a la fabricación de guantes industriales para protección personal de cuero (piel de res, cerdo y cabra) que oportunidad hay de estos productos en la Habana para ser comercializados y si hay restricciones para estos productos que tramite habría que hacer. Esperemos se realicen mas seguido estos chat, saludos cordiales.

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: Necesitamos nos envíe un perfil de su empresa, experiencia, si exportan, descripción de estos productos y con las contrapartes cubanas, veríamos el interés real y de acuerdo a esto se comenzaría el intercambio de información y posibles citas que puedan derivar en tratos comerciales.

jose

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:12:05

Pregunta

buenos días, me gustaría saber que tipos de documentacion se requiere para exportar a cuba

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: Una vez detectado el interés por la parte cubana, ésta le facilita los documentos que deberá presentar para registrarse como proveedor y después que se registre poder comenzar la exportación en productos que previamente se identifiquen dentro de las prioridades de importación de Cuba.

ALESANDRO D DI VITO

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:11:12

Pregunta

Buenas noches Estimado Don Luis Cabrera , nos gustaria participar en este foro ya que somos una empresa fabricante de articulos de fiestas y decoracion de eventos , para saber si este alguna posibilidad de este giro en la isla de cuba saludos cordiales

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: Estos productos no son prioridad para Cuba y los mismos son manejados por empresarios cubanos que trabajan por cuenta propia y no tienen autorización para importar directamente.

consejo estatal de productores de jitomate de morelos / Fernando aguirre acevedo

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:10:11

Pregunta

estamos interesados en exportar jitomate tipo saladette a cuba. tendríamos posibilades de otras hortalizas. ¿cuba esta interesado en esos productos? a quien tendríamos que contactar para establecer un dialogo comercial. saludos.

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: Estos productos tienen cierta demanda en Cuba. A través de la Consejería Comercial de ProMéxico en Cuba, pueden apoyarse, enviando un perfil de la empresa, experiencia, productos, si exportan, a qué países, cantidades, sitio web y la información que crea necesaria debemos conocer para ponerlos en contacto con la contraparte cubana que podría interesarse.

Manuel Castillo Mejia

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:08:38

Pregunta

Cuales son las regulaciones no arancelarias para la venta de lácteos y quesos a Cuba

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: Para la venta de productos alimenticios a Cuba, como el lácteo, los quesos y otros, éstos deben cumplir los requisitos establecidos por el Instituto de Nacional de Higiene Alimentaria (INHA) de Cuba.

Alina Ibarra Morales

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:07:26

Pregunta

¿Cuál es la visión de México con respecto a la comercialización de bienes y servicios con Cuba? ¿Consiferan que en un futuro Cuba podría entablar relaciones en materia de Tratados de Libre comercio con México? ¿Qué lugar tendrán las micro, pequeñas y medianas empresas mexicanas en la comercialización de productos en Cuba? ¿Hay algún plan por parte de ProMéxico para impulsar la exportación de productos mexicanos a Cuba?

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: El relanzamiento de las relaciones políticas y diplomáticas México-Cuba en 2013, la actualización

del modelo económico de Cuba, la aprobación de una nueva Ley de la Inversión Extranjera, así como la Zona Especial de Desarrollo Mariel, son factores que han sido aprovechados para fortalecer la relación económica, tanto en exportaciones de México a Cuba, como en inversiones de empresas mexicanas en Cuba. En mayo de 2014, se inauguró la Consejería Comercial de ProMéxico en Cuba con una importante Misión Empresarial. No se contempla un tratado de libre comercio. Se han empleado las fracciones arancelarias sujetas a preferencias dentro del marco del ACE 51. Las pequeñas y medianas empresas mexicanas ocupan un lugar importante en la promoción de nuestras exportaciones y en la internacionalización de empresas. El haber inaugurado la Consejería Comercial en 2014 es muestra de la estrategia de ProMéxico para impulsar las exportaciones y la internacionalización de empresas.

GOBIERNO DEL ESTADO DE MEXICO

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:06:35

Pregunta

HOLA BUENOS DIAS ME PUEDEN DECIR SI SU PAIS COMPRA AGUACATE MEXICANO

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: Cuba no compra actualmente aguacate mexicano. Tiene producción.

martin vargas ugalde

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:05:30

Pregunta

cuales serian los productos que podríamos exportar a cuba somos de tequisquiapan y tenemos mucha artesanía pero entiendo que cuba es muy pobre es factible el exportarles productos y sera adecuado o de alguna forma obtener ganancias adecuadas??

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: Cuba es un país rico en recursos naturales y humanos. La población tiene un alto nivel educativo y sectores como el de salud con desarrollos ampliamente reconocidos. Es cierto que se enfrentarán problemas financieros, pero las empresas que comercializan con Cuba pueden manejar y por eso están haciendo negocios. Las artesanías que menciona, no serían una prioridad para exportar a Cuba.

Lessly Galvan

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:04:18

Pregunta

Estoy interesada en saber cuales son las necesidades mercantiles de la habana? Para entrar en el campo del comercio

Respuesta

Luis Cabrera Cuarón: Cuba es un país eminentemente importador. Importa una amplia variedad de productos. Para poder responder mejor a su pregunta, sería importante conocer cuáles son los productos que maneja y si éstos son de interés y de las prioridades del país y no sólo de La Habana.

COMENTARIO DE Luis Cabrera Cuarón

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:03:25

Me da mucho gusto participar en este intercambio y poner a sus órdenes a la Consejería Comercial de ProMéxico en Cuba para apoyar a las empresas mexicanas.

COMENTARIO DEL MODERADOR

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:02:59

A continuación citamos una breve reseña de su trayectoria profesional: Actualmente, Consejero Comercial de ProMéxico en Cuba, concurrente para República Dominicana. El Embajador Cabrera es Licenciado en Derecho por la UNAM. Obtuvo una Maestría en Relaciones Internacionales en el Instituto Internacional de Administración Pública en París, Francia. Principales actividades profesionales en el sector público: ? Miembro de carrera del Servicio Exterior Mexicano. ? Diversos cargos en la Secretaría de Relaciones Exteriores y en las Embajadas de México en Francia y Bélgica. ? Profesor-investigador en la Universidad Autónoma Metropolitana. ? Director de Asuntos Internacionales, Secretaría de Patrimonio y Fomento Industrial. ? Director de Asuntos Internacionales, CONACYT. ? Consejero Comercial de México en la Unión Soviética y posteriormente en el Reino Unido. ? Director General de Promoción de Inversión Extranjera, Secretaría de Comercio y Fomento Industrial. ? Ministro en la Embajada de México en Washington, EUA. ? Titular de los Consulados Generales de México en Berlín, RFA; en Phoenix, EUA; en Sao Paulo, Brasil, y en San Diego, EUA, (con rango de Embajador). ? Embajador de México en Sudáfrica (concurrente en 11 países del sur de África). ? Consejero Comercial de ProMéxico en Cuba.

COMENTARIO DEL MODERADOR

Hora del mensaje: 2016/07/13 12:00:46

Buenas tardes. Una cordial bienvenida a nuestro invitado del día de hoy, Emb. Luis Cabrera Cuarón, Consejero Comercial en La Habana y al público interesado en conocer estrategias de internacionalización.